



جمهوری اسلامی ایران

وزارت علوم، تحقیقات و فناوری  
شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی

مشخصات کلی، برنامه و سرفصل دروس  
دوره کارشناسی حرفه‌ای  
مدیریت تبلیغات تجاری

به روش اجرای ترمی و پودمانی

گروه فرهنگ و هنر

این برنامه به پیشنهاد گروه فرهنگ و هنر در جلسه ۲۰۶ مورخ ۱۳۹۱/۷/۱۶ شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی مطرح شد و با اکثریت آراء به تصویب رسید. این برنامه از تاریخ ابلاغ برای موسسات و مراکز آموزشی علمی - کاربردی که مجوز اجرای آن را دارند قابل اجرا است.



بسمه تعالی

## برنامه آموزشی و درسی دوره کارشناسی حرفه ای

### مدیریت تبلیغات تجاری

تصویب جلسه ۲۰۶ مورخ ۱۶/۷/۱۳۹۱ شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی  
علمی - کاربردی

شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی در جلسه ۲۰۶ مورخ ۱۶/۷/۱۳۹۱ پیشنهاد گروه فرهنگ و هنر برنامه آموزشی و درسی دوره مدیریت تبلیغات تجاری را مطرح و تصویب کرد. این برنامه از تاریخ ابلاغ در موسسات و مراکز آموزشی علمی - کاربردی که مجوز اجرای آن را از دانشگاه جامع علمی - کاربردی اخذ نموده‌اند، قابل اجراست.

رأی صادره جلسه ۲۰۶ مورخ ۱۶/۷/۱۳۹۱ شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی در

### خصوص برنامه آموزشی و درسی کارشناسی حرفه ای

### مدیریت تبلیغات تجاری

صحیح است. به واحدهای مجری ابلاغ شود.

عبدالرسول بور عباس

رئیس شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی

رونوشت:

معاون محترم آموزشی دانشگاه جامع علمی - کاربردی جهت ابلاغ به واحدهای مجری.

مورد تأیید است:

علیرضا جمالزاده

دیپر شورای

برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی

عیسی کشاورز

سرپرست دفتر

برنامه ریزی آموزشی مهارتی

رجبعی توڑومند

نایب رئیس

شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی



## فهرست مطالب

۳	.....	فصل اول
۳	.....	مشخصات کلی برنامه آموزشی
۴	.....	مقدمه
۴	.....	تعریف و هدف
۴	.....	ضرورت و اهمیت
۴	.....	قابلیت‌ها و مهارت‌های مشترک فارغ‌التحصیلان
۵	.....	قابلیت‌ها و توانمندی‌های حرفه‌ای فارغ‌التحصیلان
۵	.....	مشاغل قابل احراز
۵	.....	ضوابط و شرایط پذیرش دانشجو
۶	.....	طول و ساختار دوره
۶	.....	جدول مقایسه‌ای جهت‌گیری نظری و مهارتی دروس بر حسب ساعت
۶	.....	جدول استاندارد تعداد واحدهای درسی
۶	.....	فصل دوم
۷	.....	جداول دروس
۸	.....	جداول دروس عمومی
۹	.....	جدول دروس مهارت‌های مشترک
۹	.....	جدول دروس پایه
۹	.....	جدول دروس اصلی
۱۰	.....	جدول دروس تخصصی
۱۱	.....	جداول «گروه دروس» اختیاری
۱۲	.....	جدول دروس آموزش در محیط کار
۱۴	.....	جدول ترم‌بندی
۱۵	.....	جدول مشخصات پوelman
	.....	جدول نحوه اجرای پوelman
۱۹	.....	فصل سوم
	.....	سرفصل دروس، ریز محتوا و استانداردهای آموزشی در مرکز مجری
۷۹	.....	فصل چهارم
۸۰	.....	سرفصل دروس و استانداردهای اجرای آموزش در محیط کار
۸۰	.....	کاربینی
۸۲	.....	کارورزی ۱
۸۸	.....	کارورزی ۲
	.....	ضمیمه:
	.....	مشخصات تدوین کنندگان



## فصل اول

### مشخصات کلی برنامه آموزشی



**مقدمه:**

تبلیغات، یکی از اجزای آمیخته بازاریابی است تبلیغات، دانش ترغیب، خلاقیت و احساس است؛ تبلیغات یک رشته حرفه ایست که دائما در حال رشد و توسعه می باشد. این رشته بواسطه رشد صنعت و تکنولوژی در همه جای زندگی ما حضور دارد. تمامی شواهد و نشانه ها حاکی از این هستند که تبلیغات طی قرن ۲۱ اثر قدرتمند تری بر بسیاری از جوانب زندگی ما خواهد داشت.

به طور جامع تر، معرفی کالاهای خدمات به روش ترغیبی، هوشمندانه و خلاقانه به مخاطب و مصرف کننده را به گونه ای که احساسات او را بر انگیزد و او را به خرید ترغیب نماید تبلیغات می نامیم و از اهداف آن می توان به ارتقاء ارزش کالاهای خدمات، افزایش استفاده از کالاهای خدمات موجود، ساخت، تقویت و توسعه یک برنده و حفظ ارزش آن، ایجاد اعتماد و ترجیح نسبت به برنده، افزایش وفاداری مشتری به برنده، افزایش درآمد و رشد فروش، افزایش سهم از کل بازار، دسترسی به بازار و خریداران جدید، اعمال نفوذ در تصمیمات خرید و ... اشاره کرد.

**تعريف و هدف**

در دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری در قالب آموزش های علمی- کاربردی به برنامه درسی اطلاق می شود که دانشجویان با کسب مجموعه‌ای از دانش و مهارت های عملی قادر به انجام امور محله در زمینه تخصصی تبلیغات به گونه ای ایده آل و شایسته انجام دهند.

**ضرورت و اهمیت**

امروزه به طور فزاینده ای مشتریان باهوش تر شده، امکانات مجهز تری دارند، آگاهی بهتری می یابند، محافظت بهتری می شوند و دامنه انتخاب بیشتری دارند، و از آنجایی که بازار به سمت مشتری گرایی در حرکت است، اکنون باید تبلیغ کنندگان بینش بسیار عمیق تری را نسبت به خواسته ها، نیازها و تمایلات مشتریان خود داشته و در پی کسب رضایتی فراتر از انتظارات آن ها به شیوه ای کارآمد و موثر باشند. و همان طور که در دنیای امروز، متدهای تبلیغاتی برای ایجاد آگاهی در مصرف کنندگان پیشرفت کرده، با چالشی تحت عنوان شکاکیت مصرف کننده مواجه است. بنابراین پرداختن به این حرفه و حضور افرادی متخصص و با تجربه و صاحب سبک در این حوزه یک ضرورت محسوب می شود.

**قابلیت ها و مهارت های مشترک فارغ التحصیلان :**

- الف - تجزیه و تحلیل رخدادها و ارائه راه حل بهینه
- ب - برنامه ریزی انجام کار و هدایت کار گروهی
- پ - مدیریت و آموزش افراد تحت سپرپستی و انتقال اطلاعات فنی
- ت - بهبود و مستندسازی فرایندهای انجام کار و ارائه گزارش نتایج فعالیتها
- ث - کارآفرینی، خلق و راه اندازی عرصه های جدید کسب و کار
- ج - برقراری ارتباط موثر در محیط کار
- ج - برنامه ریزی به منظور رعایت الزامات بهداشت، ایمنی و محیط زیست (HSE)
- ح - برنامه ریزی به منظور رعایت اخلاق حرفه ای
- خ - تصمیم سازی و تصمیم گیری بخردانه
- د - تفکر نقادانه و اقتضایی
- ذ - خلاقیت و نوآوری



**قابلیت‌ها و توانمندی‌های حرفه‌ای فارغ‌التحصیلان:**

- بتواند اهداف تبلیغ را تعیین کند.

- بتواند استراتئی تبلیغ را با توجه به مخاطب و شرایط بازار و رقبا مشخص نماید.

- بتواند ابزار تبلیغ را مشخص کند.

- بتواند محصول رقیب را بشناسد.

- بتواند تقویم اجرایی پروژه را تعیین کند.

- بتواند بودجه تبلیغ را در نظر داشته باشد.

- بتواند ایده پردازی داشته باشد.

- بتواند مطرحهای تبلیغاتی را ارزیابی کند.

- بتواند تاثیر تبلیغات را بسنجد.

- بتواند محتوای فنی تبلیغات را کنترل کند.

- بتواند مبارزه تبلیغاتی در سطح محلی و ملی انجام دهد.

- بتواند بازار مصرف و مخاطب را بشناسد.

- بتواند مدیریت تبلیغ را به عهده بگیرد.

- بتواند کانون تبلیغاتی را مدیریت نماید.

- بتواند جلسات مذاکره را هدایت نماید.

- بتواند تیزر تبلیغاتی (شنیداری و تصویری) تولید نماید.

- بتواند تبلیغات اینترنتی را ارزیابی نماید. **اسعاد**

- بتواند از قوانین و حقوق بازاریابی تجاری سلطاح بنشد

- بتواند برای بازاریابی شیوه‌های مختلف تبلیغات را مدیریت نماید.

**مشاغل قابل احراز:**

- سناریو نویس در تبلیغات (پیشنهاده نویس) برنامه ریز تبلیغات

- کارشناس پژوهش

- مدیر تبلیغات (مدیر پروژه)

- مدیر کانونهای تبلیغاتی

- کارشناس امور هنری (تصویری و شنیداری)

**ضوابط و شرایط پذیرش دانشجو:** (رشته تحصیلی دیپلم - گواهی سلامت...):

- داشتن حداقل مدرک کارداری در یکی از رشته‌های مرتبط، سایر دانشجویان به شرط گذرانیدن دروس جبرانی

داداشتن ضوابط و شرایط عمومی تحصیل در نظام آموزش عالی کشور

**طول و ساختار دوره:**

دوره کارشناسی حرفه‌ای مبتنی بر نظام واحدی و متشکل از مجموعه‌ای از دروس نظری و مهارتی است و با توجه به قابلیت‌ها و مهارت‌های مشترک و حرفه‌ای به ۲ بخش «آموزش در مرکز مجری» و «آموزش در محیط کار» تقسیم



## دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاري

می‌شود. مجموع واحدهای هر دوره بین ۶۵ تا ۷۰ واحد و مجموع ساعت آن ۱۷۰۰ تا ۲۰۰۰ ساعت می‌باشد که در طول حداقل ۲ و حداکثر ۳ سال قابل اجرا است. این دوره به دو روش نیمسالی و پویمانی اجرا می‌شود.

### ۱. آموزش در مرکز مجری :

بخش آموزش در مرکز مجری شامل ۶۰ تا ۶۵ واحد، معادل ۱۲۰۰ تا ۱۵۰۰ ساعت است.

هر واحد نظری معادل ۱۶ ساعت، هر واحد آزمایشگاهی معادل ۳۲ ساعت، هر واحد کارگاهی و پروژه معادل ۴۸ ساعت است. در موارد خاص دروس آزمایشگاهی و کارگاهی یک واحدی را می‌توان به ترتیب ۴۸ و ۶۴ ساعت در نظر گرفت.

### ۲. آموزش در محیط کار :

این بخش از آموزش عبارت است از مجموعه فعالیت‌هایی که دانشجو به منظور تسلط عملی و درک کاربردی از آموخته‌های خود در آغاز، حین و پایان دوره تحصیلی، در محیط کار واقعی انجام می‌دهد. این بخش شامل یک درس کاربینی و ۲ درس کارورزی در مجموع به میزان ۵ واحد، معادل ۵۱۲ ساعت است. هر واحد کاربینی معادل ۳۲ ساعت و هر واحد کارورزی معادل ۱۲۰ ساعت می‌باشد.

جدول مقایسه‌ای جهت گیری نظری و مهارتی دروس بر حسب ساعت (بدون احتساب دروس عمومی) :

نوع درس	جمع ساعت	درصد	درصد استاندارد
نظری	۶۰۸	٪۳۹	۴۰
مهارتی	۹۶۰	٪۶۱	۶۰
جمع	۱۵۶۸	۱۰۰	



جدول استاندارد تعداد واحدهای درسی:

برنامه مورد نظر	استاندارد(تعداد واحد)	دروس
۹	۹	عمومی (مصوب شورای عالی انقلاب فرهنگی)
۶	۶	مهارت‌های مشترک
۴	۴ - ۸	پایه
۱۴	۱۴ - ۲۰	*اصلی
۲۸	۲۲ - ۳۰	*تخصصی
-	حداکثر ۶ واحد از دروس تخصصی	اختیاری (در صورت لزوم)
۱	۱	کاربینی
۲	۲	کارورزی ۱
۲	۲	کارورزی ۲
۶۶	۶۵ - ۷۰	جمع کل



## فصل دوم

### جداول دروس



جدول دروس عمومی:

پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس	شماره درس	ردیف
	جمع	عملی	نظری				
-	۳۲	-	۳۲	۲	یک درس از گروه درس «مبانی نظری اسلام» <sup>۱</sup>		۱
-	۳۲	-	۳۲	۲	یک درس از گروه درس « انقلاب اسلامی» <sup>۲</sup>		۲
-	۳۲	-	۳۲	۲	یک درس از گروه درس « تاریخ تمدن اسلامی» <sup>۳</sup>		۳
	۳۲	۳۲	-	۱	تربیت بدنی ۲		۴
-	۳۲	-	۳۲	۲	یک درس از گروه درس « آشنایی با منابع اسلامی» <sup>۴</sup>		۵
-	۱۶۰	۳۲	۱۲۸	۹	جمع		

۱. گروه درس «مبانی نظری اسلام» شامل دروس (۱) - اندیشه اسلامی (۲) - انسان در اسلام (۴) - حقوق اجتماعی و سیاسی در اسلام) مطابق مصوبه جلسه ۵۴۲ شورای عالی انقلاب فرهنگی است.
  ۲. گروه درس « انقلاب اسلامی » شامل دروس (۱) - انقلاب اسلامی ایران - آشنایی با قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران - اندیشه سیاسی امام خمینی (ره) ) مطابق مصوبه جلسه ۵۴۲ شورای عالی انقلاب فرهنگی و (۴) درس آشنایی با دفاع مقدس مصوب جلسه ۷۷۷ مورخ ۱۳۸۹/۱۱/۹ شورای برنامه ریزی آموزش عالی وزارت علوم، تحقیقات و فناوری است.
  ۳. گروه درس « تاریخ تمدن اسلامی » شامل دروس (۱) - تاریخ فرهنگ و تمدن اسلامی -۲- تاریخ تحلیلی صدر اسلام - تاریخ امامت) مطابق مصوبه جلسه ۵۴۲ شورای عالی انقلاب فرهنگی است.
  ۴. گروه درس « آشنایی با منابع اسلامی » شامل دروس (۱) - تفسیر موضوعی قرآن -۲- تفسیر موضوعی نهج البلاغه ) مطابق مصوبه جلسه ۵۴۲ شورای عالی انقلاب فرهنگی است.
- \* دانشجویان اقلیت های دینی می توانند دروس مورد نظر خود را بدون هیچ محدودیتی از بین کلیه دروس معارف اسلامی انتخاب کرده و بگذرانند. مطابق مصوبه جلسه ۵۴۲ شورای عالی انقلاب فرهنگی است.



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

جدول دروس مهارت‌های مشترک :

پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس	شماره درس	ردیف
	جمع	عملی	نظری				
-	۳۲	-	۳۲	۲	اصول و فنون مذاکره		۱
-	۳۲	-	۳۲	۲	مدیریت کسب و کار و بهره وری		۲
-	۳۲	-	۳۲	۲	مدیریت مراکز و سازمانهای فرهنگی		۳
-	-	-	-	۶	جمع		

جدول دروس پایه:

هم‌نیاز	پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس	شماره درس	ردیف
		جمع	عملی	نظری				
-	-	۳۲	-	۳۲	۲	تفسیر آماری		۱
-	-	۳۲	-	۳۲	۲	جامعه‌شناسی تبلیغات		۲
-	-	۶۴	-	۶۴	۴	جمع		

جدول دروس اصلی:

هم‌نیاز	پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس	شماره درس	ردیف
		جمع	عملی	نظری				
-	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	هنر و رسانه		۱
-	-	۳۲	-	۳۲	۲	فرهنگ و تبلیغات		۲
-	-	۶۴	۴۸	۱۶	۲	اقدام پژوهی		۳
-	-	۳۲	-	۳۲	۲	زبان تخصصی		۴
-	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	کاربرد نرم افزارهای فیلم سازی		۵
کاربرد نرم افزارهای فیلم سازی	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	تصویر برداری		۶
تفسیر آماری	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	تحلیل محتواهای پیامهای ارتباطی		۷
-	-	۳۲۰	۱۷۶	۱۴۴	۱۴	جمع		



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

جدول دروس تخصصی:

ردیف	شماره درس	نام درس	تعداد واحد	ساعت			پیش‌نیاز	هم‌نیاز
				نظری	عملی	جمع		
۱		شیوه‌های اقناع و تبلیغ	۲	۱۶	۳۲	۴۸	-	-
۲		رفتار شناسی بازاریابی	۲	۱۶	۳۲	۴۸	-	-
۳		بودجه و برنامه‌ریزی تبلیغات	۲	۱۶	۳۲	۴۸	مدیریت تبلیغات	-
۴		مدیریت تبلیغات	۲	۳۲	-	۳۲	-	-
۵		تبلیغات اینترنتی	۲	۱۶	۴۸	۶۴	-	-
۶		مدیریت بازاریابی	۲	۳۲	-	۳۲	-	-
۷		حقوق و قوانین تبلیغاتی	۲	۳۲	-	۳۲	-	-
۸		تیزر تبلیغاتی	۲	۱۶	۴۸	۶۴	تصویر برداری	-
۹		نظام اقتصادی ایران	۲	۳۲	-	۳۲	-	-
۱۰		هویت و برندهسازی	۲	۱۶	۳۲	۴۸	برنامه ریزی بازاریابی	-
۱۱		تحقیقات بازاریابی	۲	۱۶	۴۸	۶۴	مدیریت بازاریابی	-
۱۲		مدیریت بازاریابی جهانی	۲	۱۶	۳۲	۴۸	-	-
۱۳		برنامه‌ریزی بازاریابی	۲	۱۶	۳۲	۴۸	-	-
۱۴		حقوق و قوانین بازاریابی	۲	۳۲	-	۳۲	-	-
جمع								

جدول دروس آموزش در محیط کار:

ردیف	نام دوره	تعداد واحد		زمان اجرا
		واحد	ساعت	
۱	کاربینی(بازدید)	۱	۳۲	ابتدای دوره(از ثبت نام دانشجو تا پیش از پایان نیمسال اول)
۲	کارورزی ۱	۲	۲۴۰	پایان نیمسال دوم
۳	کارورزی ۲	۲	۲۴۰	پایان دوره



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

جدول ترم بندی (پیشنهادی) :

ترم اول

پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس
	جمع	عملی	نظری		
-	۳۲	۳۲	-	۱	کاربینی
-	۳۲	-	۳۲	۲	تفسیر آماری
-	۳۲	-	۳۲	۲	جامعه شناسی تبلیغات
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	هنر و رسانه
-	۳۲	-	۳۲	۲	فرهنگ و تبلیغات
-	۶۴	۴۸	۱۶	۲	اقدام پژوهی
-	۳۲	-	۳۲	۲	زبان تخصصی
-	۳۲	۳۲	-	۱	تربیت بدنی ۲
-	۳۲	-	۳۲	۲	درس عمومی
-	-	-	-	۱۶	جمع

ترم دوم

پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس
	جمع	عملی	نظری		
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	کاربرد نرم افزارهای فیلم سازی
تفسیر آماری	۴۸	۳۲	۱۶	۲	تحلیل محتوای پیامهای ارتباطی
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	شیوه های اقناع و تبلیغ
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	رفتار شناسی بازاریابی
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	تصویر برداری
-	۲۴۰	۲۴۰	-	۲	کارورزی ۱
-	۳۲	-	۳۲	۲	درس عمومی
-	۳۲	-	۳۲	۲	مهارت مشترک
-	-	-	-	۱۶	جمع



ترم سوم

پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس
	جمع	عملی	نظری		
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	بودجه و برنامه ریزی تبلیغات
-	۳۲	-	۳۲	۲	مدیریت تبلیغات
-	۶۴	۴۸	۱۶	۲	تبلیغات اینترنتی
-	۳۲	-	۳۲	۲	مدیریت بازاریابی
-	۳۲	-	۳۲	۲	حقوق و قوانین تبلیغاتی
تصویربرداری	۶۴	۴۸	۱۶	۲	تیزر تبلیغاتی
-	۳۲	-	۳۲	۲	مهارت مشترک
-	۳۲	-	۳۲	۲	درس عمومی
-	-	-	-	۱۶	جمع

ترم چهارم

پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس
	جمع	عملی	نظری		
-	۳۲	-	۳۲	۲	نظام اقتصادی ایران
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	هویت و برنامه‌سازی
مدیریت بازاریابی	۶۴	۴۸	۱۶	۲	تحقیقات بازاریابی
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	مدیریت بازاریابی جهانی
-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	برنامه ریزی بازاریابی
-	۳۲	-	۳۲	۲	حقوق و قوانین بازاریابی
-	۳۲	-	۳۲	۲	مهارت مشترک
-	۳۲	-	۳۲	۲	درس عمومی
-	۲۴۰	۲۴۰	-	۲	کارورزی ۲
-	-	-	-	۱۸	جمع



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

مشخصات پودمانها

پودمان پیشنهاد	پیش نیاز	ساعت			تعداد واحد	عنوان دروس	پودمان	
		جمع	عملی	نظری				
-	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	هنر و رسانه	سناریوی تبلیغات	۱
	-	۳۲	-	۳۲	۲	حقوق و قوانین تبلیغاتی		
	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	کاربرد نرم افزارهای فیلم سازی		
	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	تصویر برداری		
	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	شیوه های اقناع و تبلیغ		
	-	۳۲	۳۲	-	۱	کاربینی		
سناریوی تبلیغات	-	۶۴	۴۸	۱۶	۲	تبلیغات اینترنتی	مدیریت تبلیغ	۲
	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	بودجه و برنامه ریزی تبلیغات		
	-	۳۲	-	۳۲	۲	مدیریت تبلیغات		
	-	۳۲	-	۳۲	۲	مدیریت بازاریابی		
	-	۳۲	-	۳۲	۲	فرهنگ و تبلیغات		
-	-	۲۴۰	۲۴۰	-	۲	کارورزی ۱	کار در محیط ۱	۳
سناریوی تبلیغات	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	رفتار شناسی بازاریابی	پژوهش	۴
	-	۳۲	-	۳۲	۲	تفسیر آماری		
	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	تحلیل محتوا پیام های ارتباطی		
	-	۳۲	-	۳۲	۲	جامعه شناسی تبلیغات		
	-	۶۴	۴۸	۱۶	۲	اقدام پژوهی		
سناریوی تبلیغات	-	۳۲	-	۳۲	۲	زبان تخصصی	تبلیغ تجاری	۵
	-	۳۲	-	۳۲	۲	نظام اقتصادی ایران		
	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	هویت و برنده سازی		
	-	۶۴	۴۸	۱۶	۲	تیزر تبلیغاتی		
سناریوی تبلیغات	-	۶۴	۴۸	۱۶	۲	تحقیقات بازاریابی	بازاریابی	۶
	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	مدیریت بازاریابی جهانی		
	-	۴۸	۳۲	۱۶	۲	برنامه ریزی بازاریابی		
	-	۳۲	-	۳۲	۲	حقوق و قوانین بازاریابی		
-	-	۲۴۰	۲۴۰	-	۲	کارورزی ۲	کار در محیط ۲	۷

\*مجموع ساعت آموزشی هر پودمان ۱۶۰ تا ۴۸۰ ساعت است.

\*تعداد پودمان های هر دوره با احتساب پودمانهای کار در محیط ، ۶ تا ۹ پودمان است.

\*دروس عمومی و مهارت های مشترک به ارزش ۱۵ واحد بر اساس محدوده زمانی تعریف شده برای هر پودمان (بین ۱۶۰ تا ۴۸۰ ساعت) در پودمان های پایه و تخصصی در قالب جدول نحوه اجرای پودمان ها ارائه می شود.



**جدول نحوه اجرای پوelman های آموزشی دوره کارشناسی حرفه ای مدیریت تبلیغات**

توضیحات	۱۶ هفته			
	ساعت	تعداد	واحد	نحوه اجرای درس
نظری	عملی	ساعت کل	نحوه اجرای درس	
کاربرین	-	۳۲	۱	نمایندگان
حقوق و قوانین تبلیغاتی	-	-	۳۲	نمایندگان
کاربرد نرم افزارهای فیلم سازی	-	۳۲	۲	نمایندگان
تصویربرداری	-	۳۲	۲	نمایندگان
شیوه های افناع و تبلیغ	-	۳۲	۲	نمایندگان
هنر و رسانه	-	۳۲	۲	نمایندگان

توضیحات	۱۶ هفته			
	ساعت	تعداد	واحد	نحوه اجرای درس
نظری	عملی	ساعت کل	نحوه اجرای درس	
تبلیغات اپنستزی	-	۴۸	۲	نمایندگان
بودجه و برنامه ریزی تبلیغات	-	۳۲	۲	نمایندگان
مدیریت تبلیغات	-	-	۳۲	نمایندگان
مدیریت بازاریابی	-	-	۳۲	نمایندگان
فرهنگ و تبلیغات	-	-	۳۲	نمایندگان





۱۶ هفته					
توضیحات	ساعت	تعداد	ساعت	تعداد	نام پژوهش
	عملی	واحد	نظری	واحد	نام پژوهش
کاروزی ۱	۳۲	۲	-	۲۴۰.	-
تعداد درس:	۳	تعداد واحد:	۶	تعداد واحد:	۲
امکان ارائه دروس عمومی و مهارت‌های مشترک:	—	نام پژوهش:	۲۴۰.	نام پژوهش:	۱۰.
وجود ندارد:	<input type="checkbox"/>	وجود ندارد:	<input type="checkbox"/>	وجود ندارد:	<input checked="" type="checkbox"/>
وجود دارد:	<input checked="" type="checkbox"/>	وجود دارد:	<input type="checkbox"/>	وجود دارد:	<input type="checkbox"/>
تعداد درس:	۳	تعداد واحد:	۶	تعداد واحد:	۲

۱۶ هفته					
توضیحات	ساعت	تعداد	ساعت	تعداد	نام پژوهش
	عملی	واحد	نظری	واحد	نام پژوهش
رفتارشناسی بازاریابی	۳۲	۲	۱۶	۲	نام پژوهش:
تفسیر آماری	-	۲	۳۲	۲	نام پژوهش:
تحلیل محضوای بیام‌های ارتباط	۳۲	۲	۱۶	۲	نام پژوهش:
جامعه شناسی تبلیغات	-	۲	۳۲	۲	نام پژوهش:
اقدام پژوهی	-	۲	۱۶	۲	نام پژوهش:
تعداد درس:	۴۸	تعداد واحد:	۶	تعداد واحد:	۲

نام پژوهش:	نام پژوهش:

توضیحات	ساعت	تعداد	واحد	نظری	عملی
نام بودمان:تلخ تجاري					
تعداد واحد: ۸					
ساعت کل بودمان: ۱۷۶					
نام بودمان پیش نیاز:					
امکان ارائه دروس عمومی و مهارت های مشترک:					
وجود ندارد: <input type="checkbox"/>					
وجود دارد: <input checked="" type="checkbox"/>					
تعداد درس: ۴					
تعداد واحد: ۸					

توضیحات	ساعت	تعداد	واحد	نظری	عملی
نام بودمان:بازاریابی					
تعداد واحد: ۸					
ساعت کل بودمان: ۱۹۲					
نام بودمان پیش نیاز:					
امکان ارائه دروس عمومی و مهارت های مشترک:					
وجود ندارد: <input type="checkbox"/>					
وجود دارد: <input checked="" type="checkbox"/>					
تعداد درس: ۴					
تعداد واحد: ۸					

توضیحات	ساعت	تعداد	واحد	نظری	عملی
نام بودمان: <sup>۳</sup> زبان تخصصی		۲	۳۲	-	
نام بودمان: <sup>۴</sup> نظام اقتصادی ایران		۲	۳۲	-	
نام بودمان: <sup>۵</sup> هویت و برندسازی		۲	۱۶	۳۲	
نام بودمان: <sup>۶</sup> تیزره تبلیغاتی		۲	۱۶	۴۸	
تعداد درس:					
تعداد واحد:					

توضیحات	ساعت	تعداد	واحد	نظری	عملی
نام بودمان: <sup>۱</sup> تحقیقات بازاریابی		۲	۱۶	۴۸	-
نام بودمان: <sup>۲</sup> مدیریت بازاریابی جهانی		۲	۱۶	۳۲	-
نام بودمان: <sup>۳</sup> برنامه ریزی بازاریابی		۲	۱۶	۳۲	-
نام بودمان: <sup>۴</sup> حقوق و قوانین بازاریابی		۲	۳۲	-	
تعداد درس:					
تعداد واحد:					



نام پودهمان: کاردر محیط	۲
تعداد واحد:	۲
ساعت کل پودهمان:	۲۴۰
نام پودهمان پیش نیاز:	-
امکان ارائه دروس عمومی و مهارت‌های مشترک:	<input type="checkbox"/>
وجود ندارد:	<input checked="" type="checkbox"/>
وجود دارد:	<input type="checkbox"/>
تعداد درس:	۳
تعداد واحد:	۶

توضیحات	ساعت		تعداد واحد	۱۶ هفته	
	نظری	عملی		C <sub>۲۰</sub> P <sub>۰</sub>	C <sub>۲۰</sub> P <sub>۰</sub>
۲۴.	-	-	۱		
-					



## فصل سوم

سرفصل دروس، ریز محتوا و استانداردهای آموزشی  
(آموزش در مرکز مجری)



عملی	نظری			
-	۲	واحد		
-	۳۲	ساعت		
			نام درس: تفسیر آماری پیش نیاز/هم‌نیاز: -	
			الف: هدف درس: دانشجو مقاصه‌های اندازه گیری را تشخیص داده و با نرم افزار spss آشنا باشد و اعداد حاصل از امار توصیفی و استنباطی را درک کند و بتواند تفسیر نماید.	
			ب: سر فصل آموزشی:	
زمان آموزش (ساعت)				
			<b>رئوس مطالب و ریز محتوا</b>	ردیف
عملی	نظری		ریز محتوا	رئوس مطالب
			تعریف آمار، کاربرد آمار، معرفی کاربرد نرم افزارهای آمار	
-	۴		تعریف متغیر، انواع متغیر (کمی، کیفی، پیوسته، گستته، مستقل و وابسته)	معرفی آمار
			مقایسه‌های اندازه گیری (اسمی- ترتیبی- فاصله ای- نسبی)	
			انواع آمار الف- آمار توصیفی ۱- توزیع فراوانی و انواع آن ۲- نمودار فراوانی (ستونی، هیستوگرام، چند ضلعی، دایره ای) به کارگیری نرم افزارهای آماری در این زمینه و توانایی تفسیر آن	
-	۱۲		معرفی شاخص‌های گرایش، مرکز (نما، میانگین، میانه) و مقایسه آنها با هم معرفی شاخص‌های پراکنده‌گی (واریانس و انحراف استاندارد) و توصیف و تفسیر هر یک معرفی نمره استاندارد و ویژگی‌های آن مفهوم منحنی طبیعی و ویژگی آن، سطوح زیر منحنی طبیعی استاندارد توزیع فراوانی دو بعدی- همبستگی و شدت آن ضریب همبستگی اسپرین- پیرسون (به کارگیری نرم افزارهای آماری و توانایی تفسیر آن)	آمار توصیفی
			نمونه گیری و خطای نمونه گیری خطای استاندارد میانگین، خطای استاندارد انحراف استاندارد	
-	۱۶		آزمون فرضیه (فرض صفر- فرض خلاف)، سطح اطمینان آزمون‌های یک دامنه، دو دامنه، تفسیر و تایید یا رد فرضیه	آمار استنباطی
			کاربرد آزمون $t$ و $Z$ و استفاده از نرم افزار SPSS و توانایی تفسیر آن	
			کاربرد آزمون $X$ درجات آزادی و موارد استفاده از آن و استفاده از نرم افزار SPSS و توانایی تفسیر آن	
			کاربرد آزمون فریدمن و استفاده از نرم افزار SPSS و توانایی تفسیر آن کاربرد آزمون آلفای کرونباخ و استفاده از نرم افزار SPSS و توانایی تفسیر آن	



ج: منبع درسی:

- افشاری، سید علیرضا، آموزش کاربردی SPSS در علوم اجتماعی و رفتاری، دانشگاه بزد شیولسون، ریچارد، (۱۳۹۰)، استدلال آماری در علوم رفتاری، مترجم؛ علیرض کیامنش جهاددانشگاهی علامه طباطبائی، چاپ سوم.
- رفیع فر، جلال، آثار استنباطی، انتشارات دانشگاه تهران
- هومون، حیدرعلی، استنباط آماری در پژوهش‌های رفتاری، انتشارات فخر رازی
- دلاور، علی (۱۳۸۰)، احتمالات و امار کاربردی در روان‌شناسی و علوم تربیتی، تهران: انتشارات رشد
- منصورفر، کریم (۱۳۸۳)، آمار در علوم اجتماعی، انتشارات دانشگاه تهران
- جهانبخش، اسماعیل (۱۳۸۲)، راهنمای ساده کاربرد آزمون‌های آماری در پژوهش‌های علمی با استفاده از SPSS، اصفهان: انتشارات دانش پژوهان برین ارکان
- پاشا شریفی، حسن، جعفری زندی (۱۳۸۸)، روش‌های آماری در علوم رفتاری (آمار توصیفی، استنباطی) انتشارات سخن، چاپ پانزدهم.

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: تفسیر آماری

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناسی ارشد ۱- سنجش و اندازه‌گیری ۲- آمار ۳- ریاضی ۴- مدرسان روش تحقیق مسلط به آمار ۵- علوم ارتباطات اجتماعی و مدیریت فرهنگی اشنا به آمار

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس
- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال): ۳ سال
- میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی  خوب
- میزان تسلط به رایانه: عالی  خوب

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع
- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:
- وايت برد ۱
- صندلی ۳۲ عدد ۲
- میز و صندلی مدرس ۳

۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ، مباحثه‌ای ، تمرین و تکرار ، آزمایشگاهی ، کارگاهی ، پژوهشی گروهی ، مطالعه موردنی ، بازدید ، فیلم و اسلاید  و سایر با ذکر موردنده.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتی ، آزمون عملی ، آزمون شفاهی ، ارایه پروژه ، ارایه نمونه کار  و..... سایر روشها با ذکر موردنده.....



عملی	نظری		
-	۲	واحد	
-	۳۲	ساعت	

نام درس: جامعه شناسی تبلیغات

پیش نیاز/هم‌نیاز: -

الف: هدف درس: دانشجو تاثیر تبلیغ در جامعه و تاثیر جامعه بر تبلیغ را درک نماید.

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب	ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)	عملی نظری
۱	مفهوم جامعه شناسی تبلیغات	تعاریف و مفهوم جامعه شناسی تبلیغات، اهمیت و ضرورت جامعه شناسی تبلیغات، انواع جوامع تبلیغاتی و نظام های تبلیغاتی بررسی نظریه های تبلیغ فرهنگ اسلامی و تاثیر آن در تبلیغات اثرات اجتماعی، سیاسی، اقتصادی، فرهنگی، روانی و اخلاقی تبلیغ در جامعه تبلیغ و هنر، تاثیر هنر بر جامعه و برعکس، جامعه شناسی هنر، نقدهای وارد بر تبلیغات، معرفی آسیبهای تبلیغات برای جامعه یا فرد، حقوق مخاطبان	۸	-
۲	جامعه شناسی تبلیغ فرهنگی	معرفی تبلیغات فرهنگی، حوزه فعالیت و ویژگی های تبلیغات فرهنگی اهداف تبلیغات فرهنگی، استراتژی و روشهای نقش تبلیغات در تغییرات فرهنگی تاثیر فرهنگ، اقتصاد، اجتماع و سیاست بر تبلیغات فرهنگی رفتار مخاطبان، فرهنگ ملی و اسلامی و شیوه های تبلیغ آن، نکته ها و هشدارهای تبلیغ فرهنگی، شیوه های ارزشیابی اثربخشی تبلیغات فرهنگی جایگاه و شیوه های امر به معروف و نهی از منکر و وظایف آمرین و ناهیان مبلغ و وظایف مبلغ در اسلام، شرایط مبلغ و اخلاق مبلغ انواع جوامع فرهنگی، تبلیغات و مدرنیسم و پست مدرنیسم، تبلیغات و جهانی شدن، رسانه ها و صنعت فرهنگ	۸	-
۳	جامعه شناسی تبلیغ سیاسی	معرفی تبلیغات سیاسی، حوزه فعالیت و ویژگی های تبلیغات سیاسی اهداف تبلیغات سیاسی، استراتژی و روشهای نقش تبلیغات در تغییرات سیاسی و رفتارهای سیاسی مردم تاثیر فرهنگ، اقتصاد، اجتماع و سیاست بر تبلیغات سیاسی ابزارهای تبلیغات سیاسی، مشارکت مردم و دموکراسی، رفتار سیاسی مردم، نکته ها و هشدارهای تبلیغ سیاسی، شیوه های ارزشیابی اثربخشی تبلیغات سیاسی	۸	-
۴	جامعه شناسی تبلیغ تجاری	معرفی تبلیغات تجاری، حوزه فعالیت و ویژگی های تبلیغات تجاری اهداف تبلیغات تجاری، استراتژی و روشهای جامعه شناسی تبلیغات تجاری، رفتار مصرف کننده، بازاریابی و مشتری مداری، نقش تبلیغات تجاری در تغییر الگوی مصرف، سازگاری با فرهنگ جامعه، شیوه های ارزشیابی اثربخشی	۸	-



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

		<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 50%; text-align: center;">تبلیغات تجاری</td><td style="width: 50%; text-align: center;">تبلیغات و جهانی شدن، رسانه‌ها و رشد صنعت، نقد تبلیغات تجاری</td></tr> </table>	تبلیغات تجاری	تبلیغات و جهانی شدن، رسانه‌ها و رشد صنعت، نقد تبلیغات تجاری
تبلیغات تجاری	تبلیغات و جهانی شدن، رسانه‌ها و رشد صنعت، نقد تبلیغات تجاری			
ج: منبع درسی:				
<ul style="list-style-type: none"> <li>- آتنوی، پرانکانیس / الیوت، آرسون (۱۳۷۹)، عصر تبلیغات، مترجمان: کاووس سید امامی و محمدصادق عباسی، تهران: انتشارات سروش.</li> <li>- محمدی فر، محمدرضا (۱۳۷۷)، فرهنگ تبلیغات، تهران: انتشارات وزارت فرهنگ و تبلیغات اسلامی</li> <li>- اکرامی، محمود (۱۳۸۵)، مردم‌شناسی اصطلاحات خودمانی، مشهد: نشر ایوار.</li> <li>- ترابی، علی‌اکبر (۱۳۸۱)، جامعه‌شناسی تبلیغات، تبریز: انتشارات فروزان</li> <li>- محسنی، منوچهر (۱۳۷۹)، بررسی آگاهیها، نگرشها و رفتارهای اجتماعی فرهنگی در ایران، تهران: دبیرخانه شورای فرهنگی عمومی کشور.</li> <li>- موسایی، میثم (۱۳۸۳)، فرهنگ تجارت، تهران: موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی.</li> </ul>				

		د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: جامعه‌شناسی تبلیغات
۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):		
<ul style="list-style-type: none"> <li>- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاه: ۱- کارشناسی ارشد علوم ارتباطات اجتماعی با کلیه گرایشها، روابط عمومی تبلیغات، خبرنگاری، تحقیق در ارتباطات اجتماعی ۲- مدیریت امور فرهنگی، امور فرهنگی با کلیه گرایشها، ۳- علوم اجتماعی و جامعه‌شناسی با کلیه گرایشها</li> <li>- گواهی نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز::</li> <li>- حداقل ساقیه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال ساقیه کار یا ۲ سال ساقیه تدریس</li> <li>- حداقل ساقیه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):</li> <li>- میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی <input checked="" type="checkbox"/> خوب <input type="checkbox"/></li> <li>- میزان تسلط به رایانه: عالی <input checked="" type="checkbox"/> خوب <input type="checkbox"/></li> </ul>		
۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)		
<ul style="list-style-type: none"> <li>- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع</li> <li>- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:</li> </ul>		
۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی <input checked="" type="checkbox"/> ، مباحثهای <input checked="" type="checkbox"/> ، تمرین و تکرار <input type="checkbox"/> ، آزمایشگاهی <input type="checkbox"/> ، کارگاهی <input type="checkbox"/> ، پژوهشی <input type="checkbox"/> ، مطالعه موردنی <input type="checkbox"/> ، بازدید <input type="checkbox"/> ، فیلم و اسلاید <input type="checkbox"/> و سایر با ذکر مورد .....		
۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی <input checked="" type="checkbox"/> ، آزمون عملی <input type="checkbox"/> ، آزمون شفاهی <input type="checkbox"/> ، ارایه پروژه <input type="checkbox"/> ، ارایه نمونه کار <input type="checkbox"/> و ..... سایر روشها با ذکر مورد .....		



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

عملی	نظری		نام درس: هنر و رسانه پیش نیاز/هم‌نیاز:
۱	۱	واحد	-
۳۲	۱۶	ساعت	-

الف: هدف درس: دانشجو نقش هنر در تولید برنامه‌های تلویزیونی را درک کند.

ب: سر فصل آموزشی:

زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	<b>رئوس مطالب و ریز محتوا</b>	ردیف
			ریز محتوا	
۴	۲		آشنایی با مراحل تولید برنامه تلویزیونی	۱
			طراحی/امتن/فیلم‌نامه-طراحی صحنه، دکور، لباس و گریم- نورپردازی- صدا- کارگردانی- بازیگری و مجری گری	
۴	۲		گریم چیست؟ شناخت فرمهای هندسی چهره	۲
			متعادل‌سازی چهره با گریم، شخصیت‌پردازی با گریم	
۴	۲		تعريف طراحی صحنه، نقش طراحی صحنه در تلویزیون	۳
			آشنایی با عملکرد طراحی صحنه ۱. صحنه تلویزیونی "استودیویی" ۲. صحنه تلویزیونی "سریال" (داخلی- خارجی) تله نشان	
۴	۲		از ایده تا طرح داستان، تفاوت طرح و داستان، عناصر داستان و روایت در فیلم	۴
			تعریف کارگردانی، وظایف کارگردان، کارگردانی بازیگران و مجریان- میزان سن اصول و قواعد کارگردانی	
۴	۲		تدوین چیست، معرفی رویکردهای مهم در فیلمسازی	۵
			تدوین مستند و خبر	
۴	۲		تقسیمات اصوات بر حسب فرکانس، میزان حساسیت گوش به فرکانس‌های مختلف تکنیک‌های صدابرداری، کنترل نویز، پرسپکتیو صدا، پژواک	۷
			زیبایی‌شناسی کاربرد صدا در فیلم، آشنایی با تکنیک‌های صدای‌گذاری فیلم و تاثیرات افکتهای صوتی در فیلم	
			تأثیر نور پردازی بر چگونگی جلوه عمق و بافت	
۴	۲		انواع نور پردازی چهره بر اساس موقعیت نور	۸
			تأثیر نور پردازی بر چگونگی بازسازی تون ها در تصویر	

ج: منبع درسی:

- ترنس سینت جان مارنر(۱۳۸۳)، طراحی صحنه در فیلم، مترجم: مهدی رحیمیان، تهران: سروش.
- میلسون جرالد (۱۳۸۵)، فن برنامه‌سازی تلویزیونی، رحیمیان مهدی، تهران: سروش.
- احمدی لاری، (۱۳۸۶)، نور و نورپردازی، انتشارات اداره کل آموزش سازمان صدا و سیما.



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: هنر و رسانه

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناس ارشد سینما، پژوهش هنر، کارگردانی، فیلم‌نامه‌نویسی و هنرهای تصویری

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال): ۲ سال

■ خوب ■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی □

■ خوب ■ میزان تسلط به رایانه: عالی □

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلی ۳۲ عدد ۳- میز و صندلی مدرس

و...

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای □، تمرین و تکرار □، آزمایشگاهی □، کارگاهی □، پژوهشی گروهی □، مطالعه

موردی □، بازدید □، فیلم و اسلاید ■ و سایر با ذکر مورد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی □، آزمون شفاهی □، ارایه پروژه □،

ارایه نمونه کار □ و ..... سایر روشها با ذکر مورد.....



نام درس: فرهنگ و تبلیغات

پیش نیاز / همنیاز: -

الف: هدف درس: دانشجویان نقش فرهنگ و سطوح گوناگون آن را در موفقیت تبلیغ درک و آن را به کار بندند.

ب: سر فصل آموزشی:

زمان آموزش (ساعت)		رئوس مطالب و ریز محتوا		ردیف
عملی	نظری	ریز محتوا	رئوس مطالب	
- ۱۵	-	شناخت فرهنگ، ویژگی فرهنگ و عوامل فرهنگ		۱ معرفی سطوح فرهنگی
		عملکرد فرهنگ، اهمیت فرهنگ در تبلیغات		
		روشهای بررسی سطوح فرهنگی اعم از فردی، اجتماعی، محلی، ملی و بین‌المللی، دینی و ...		
		روشهای بررسی فرهنگ فردی جامعه هدف، روشهای بررسی فرهنگ سیاسی جامعه هدف		
		روشهای بررسی فرهنگ اجتماعی جامعه هدف، روشهای بررسی فرهنگ اقتصادی جامعه هدف		
- ۱۵	-	مردم‌شناسی تبلیغات (فرهنگها و خرد فرهنگ‌های اقوام مختلف کشور)		۲ الگوهای فرهنگی
		روشهای بررسی فرهنگ محلی- ملی بازار		
		تفاوتها و شباهتهای فرهنگی (اقوام یا ملل) و نکات مشترک بین مردم و فرهنگها		
		بررسی و مواجهه تبلیغات و بازاریابی با آراء عمومی <i>Public Opinion</i> جامعه مورد هدف		
		بررسی جایگاه ارزشها، باورها، هنجارهای فرهنگی- اجتماعی جامعه هدف در بازاریابی و تبلیغات، جایگاه شناسایی رفتارها، آگاهیها و نگرشاهای فردی- اجتماعی- فرهنگی جامعه هدف در بازاریابی و تبلیغات		
- ۲	-	بررسی جایگاه ادیان جامعه هدف در بازاریابی و تبلیغات جایگاه شناسایی ادبیات و تاریخ جامعه هدف در بازاریابی و تبلیغات		۳ واژه‌های انگلیسی
		الگوهای فرهنگی		
		تبلیغ و سازگاری فرهنگی، رقابت در عرصه تنوع فرهنگی و تبلیغات		
		مخاطب شناسی تبلیغات (ملی، بین‌المللی)		
		اثرات و نقش ارتباطات فرهنگی در بازاریابی و تبلیغات در ارتباطات اجتماعی، سیاسی و اقتصادی، کیفیت و کمیت ارتباط بین فرهنگها در بازاریابی		



ج: منبع درسی:

- اکرامی، محمود(۱۳۸۵)، مردم‌شناسی تبلیغات، مشهد: نشر ایوار.
- ترابی، علی‌اکبر(۱۳۸۱)، جامعه‌شناسی تبلیغات، تبریز: انتشارات فروزش
- ساترلند، ماسکس(۱۳۸۰)، روان‌شناسی تبلیغات تجاری، مترجم؛ سینا قربانلو، تهران: انتشارات مبلغان.
- محسنی، منوچهر(۱۳۷۹)، بررسی آگاهیها، نگرشها و رفتارهای اجتماعی فرهنگی در ایران، تهران: دبیرخانه شورای فرهنگی عمومی کشور.
- موسایی، میثم(۱۳۸۳)، فرهنگ تجارت، تهران: موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی.

**د: استانداردهای آموزشی (شرط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: فرهنگ و تبلیغات**

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناسی ارشد مدیریت امور فرهنگی، پژوهش هنر، مدیریت بازاریابی و مدیریت تبلیغات، علوم ارتباطات اجتماعی، علوم اجتماعی، جامعه‌شناسی با کلیه گرایشها آشنا به تبلیغات

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب ■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی □

■ خوب ■ میزان تسلط به رایانه: عالی □

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۳- میز و صندلی مدرس ۲- صندلی ۳۲ عدد ۱- وايت برد

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ■، تمرین و تکرار □، آزمایشگاهی □، کارگاهی □، پژوهشی گروهی □، مطالعه موردنی □، بازدید□، فیلم و اسلاید□ و سایر با ذکر مورد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی □، آزمون شفاهی □، ارایه پروژه □، ارایه نمونه کار□ و..... سایر روشها با ذکر مورد.....



عملی	نظری		
۱	۱	واحد	
۴۸	۱۶	ساعت	

نام درس: اقدام پژوهی  
پیش نیاز/ همنیاز: -

الف: هدف درس: دانشجو یاد بگیرد هنگامی که در گیر مسئله یا مشکلی شود برای کاهش مشکل یا حل مسئله تحقیق انجام دهد. در این درس تأکید بر پژوهش‌های توصیفی، علی- مقایسه‌ای و همبستگی است.

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)		
	رئوس مطالب	ریز محتوا	عملی	نظری
۱	کلیات تحقیق	۱	۶	۲
		۱- انتخاب موضوع -۲- تشخیص مسئله -۳- اهمیت و ضرورت اجرای تحقیق -۴- اهداف تحقیق -۵- سوال‌ها و فرضیه‌ها -۶- تعریف عملیاتی		
۲	ادبیات تحقیق	۲	۸	۳
		۱- تعاریف مفهومی و نظری تحقیق ۲- چارچوب نظری ۳- پیشینه پژوهش		
۳	روش پژوهشی		۲۰	۶
		طرح پژوهش با تأکید بر پژوهش توصیفی، علی- مقایسه‌ای، همبستگی. روشهای جمع‌آوری اطلاعات: پرسشنامه، مصاحبه و مشاهده ۱- طرز تهیه پرسشنامه الف- محتوای پرسش ها ب- انواع پرسشها ج- شکل پرسشها د- ترتیب پرسشها ه- ساختن پرسشنامه مقیاسهای درجه بندی نگرش (ترستون، لیکرت، گاتن، فاصله اجتماعی بوگاردوس، تقارن معنایی) ۲- مصاحبه (هدف مصاحبه، انواع مصاحبه، اصول مصاحبه) مزایا و معایب (مصاحبه و پرسشنامه) ۳- مشاهده (تهیه چک لیست) جامعه مورد مطالعه، تعیین حجم نمونه و روش مناسب نمونه گیری اعتبار و پایایی طرح پژوهش		
۴	استخراج اطلاعات		۸	۳
		استخراج جداول یک بعدی و دو بعدی استفاده از آمار استنباطی: تشخیص آزمونهای آماری مناسب و تفسیر مفهوم آن		
۵	یافته‌های پژوهش		۶	۲
		یافته‌های پژوهش، بحث و نتیجه گیری و پیشنهادات. محدودیتهای تحقیق		

ج: منبع درسی:

- مارلن ای، هنرسون.. {و دیگران} (۱۳۷۴)، نحوه نگرش سنجی، مترجم؛ هوشنگ نایبی، تهران: انتشارات دلاور، علی(۱۳۸۳)، روش تحقیق در روانشناسی، تهران: نشر ویرایش نبوی، بهروز(۱۳۷۴)، روش تحقیق در علوم اجتماعی، تهران: انتشارات فروردین دواس، دی- ای(۱۳۷۶)، پیمایش در تحقیقات اجتماعی، مترجم؛ هوشنگ نایبی، تهران: نشر نی فرانکورد، چاو/ نجمیاس، دیوید(۱۳۸۱)، روش‌های پژوهش در علوم اجتماعی، مترجمان؛ فاضل لاریجانی، رضا فاضلی، تهران: انتشارات سروش



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: اقدام پژوهی

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

تحقيق آموزشی، روانشناسی و علوم تربیتی با تحریه تحقیق یا تدریس روش تحقیق

- گواهی نامه ها و یا دوره های آموزشی مورد نیاز ::

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال): ۲ سال

■ خوب - میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی □

- میزان تسلط به رایانه: عالی □ خوب ■

-۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی) (کارعملی) ۲ نفره

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

#### - فهرست ماشین آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلي ۳۲ عدد ۳- ميز و صندلي مدرس

موردی، بازدید، فیلم و اسلاید و سایر با ذکر مورد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: ازمون کتبی، ازمون عملی، ازمون شفاهی، ارایه پروژه، ارایه نمونه کار..... سایر روشها با ذکر مورد.....



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

عملی	نظری		
-	۲	واحد	
-	۳۲	ساعت	

نام درس: زبان تخصصی  
پیش نیاز/هم‌نیاز: -

الف: هدف درس: دانشجو بتواند خود را به زبان انگلیس معرفی و در مورد نحوه کار و شغل خود سخنرانی داشته باشد.

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا		رئوس مطالب
	عملی	نظری	
۱	۱۶	تمرين مکالمه درباره اطلاعات فردی (شغل، خانواده، علاقه) با تلفظ صحیح و تکنیکهای محاوره	مکالمه
		تمرين مکالمه تلفنی	
		تمرين جهت ارائه یک متن کوتاه بصورت سخنرانی به منظور معرفی سازمان محل کار و فعالیت اختصاصی فرد.	
۲	۱۶	توانایی خواندن متنون تبلیغاتی	خواندن و درک
		توانایی درک و استفاده از متنون تبلیغاتی	
		معرفی کلید واژه‌های تبلیغات و چگونگی جستجوی آنها در اینترنت	

ج: منبع درسی:

چارلز دویل(۱۳۹۲)، فرهنگ جامع واژگان بازاریابی (اکسفورد)، مترجمان، محسن شاهین پور و سمیه اولی، سوره مهر.

- American Headway (Elementry). Soars John and Liz. New York. Oxford University. ۲۰۰۲

- Express Ways. Molinsky. J. New Jersey: Princeton Publications. ۱۹۹۸



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: زبان تخصصی

## ۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: ۱- کارشناسی ارشد زبان انگلیسی با کلیه گرایشها آشنا به مسائل اجتماعی و فرهنگی ، ۲- علوم ارتباطات اجتماعی با کلیه گرایشها، مدیریت امور فرهنگی، امور فرهنگی با کلیه گرایشها مسلط به زبان انگلیسی یا داشتن گواهی های ...  
...  
اعتراف بین المللی زبان مانند IELTS , TOFEL و ...

- گواهی نامه ها و یا دوره های آموزشی مورد نیاز ::

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال): ۲ سال

میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی □ خوب □

- میزان تسلط به رایانه: عالی □

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کار عملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلي ۳۲ عدد ۳- ميز و صندلي مدرس

٣٢ - صندلی

## ۱- وايت برد

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثهای تمرین و تکرار، آزمایشگاهی، کارگاهی، پژوهشی گروهی، مطالعه موردی، بازدید، فیلم و اسلاید و سایر با ذکر مورد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی , آزمون عملی , آزمون شفاهی , ارایه پروژه 

..... ارایه نمونه کار و ..... سایر روشها با ذکر مورد



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

عملی	نظری	
۱	۱	واحد
۳۲	۱۶	ساعت

نام درس: کاربرد نرم افزارهای فیلم‌سازی

پیش نیاز/هم‌نیاز: -

الف: هدف درس: دانشجو با نرم افزارهای مورد استفاده در تهیه تیزر تبلیغاتی آشنا شود.

ب: سر فصل آموزشی:

زمان آموزش (ساعت)		رئوس مطالب و ریز محتوا		ردیف
عملی	نظری	ریز محتوا	رئوس مطالب	
-	۴	آنواع ساند افکت: صدای محیطی، اجزه‌ر، موسیقی شناخت تصاویر؛ نقاط طلایی کادرها	عناصر صوتی و تصویری	۱
۸	۴	آشنایی با اجزای فیلم سازی: کادر؛ فریم؛ پلان، انواع نماها آشنایی با مفاهیمی چون صحنه، سکانس و کاربرد هریک در فیلم‌نامه نویسی و کارگردانی آشنایی با مفاهیم چون کات، دیزالو، واپ و کاربرد هریک در تدوین فیلم مفاهیم صحنه آرایی: مج کات و بی. او. وی و ... عنایین و مشاغل فیلم و سینما: کارگردانی؛ تدوین؛ منشی صحنه؛ فیلم برداری؛ تصویربرداری؛ تهیه کنندگی و ....	اجزا و عناصر فیلم و سینما	
۸	۶	معرفی نرم افزارهای مورد استفاده در تبلیغات آشنایی با نرم افزارهای تدوین فیلم چون : <i>Adobe premier, Edius</i> : و شیوه‌های بهره‌برداری آن فرق فیلم و انیمیشن و معرفی اجمالی با نرم افزار انیمیشن سازی چون <i>Maya</i>	آشنایی با نرم افزارهای فیلم‌سازی	
-	۲	آشنایی با واژه‌ها و اصطلاحات انگلیسی مرتبط با درس در طول زمان آموزش	واژه‌های انگلیسی	
۱۶	-	تدوین کلیپ یا تیزر تبلیغاتی	راهنمای فعالیت عملی	۲

ج: منبع درسی:

- استفاده از انتشارات ایزایران



**د: استانداردهای آموزشی (سراپیط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: کاربردی نرم افزارهای فیلم سازی**

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی، نام رشته/ رشته‌های تحصیلی متجانس: کارشناس ارشد ۱- رایانه باکلیه گرایشها، گرافیک رایانه با سابقه کار در رسانه، ارتباط تصویری با کلیه گرایشها، تبلیغات ۲- علوم ارتباطات اجتماعی با سابقه کار با نرم افزارهای رایانه‌ای، مدیریت امور فرهنگی با سابقه کار با نرم افزارهای رایانه،

- گواهی نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل ساقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل ساقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب □ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی

■ خوب □ میزان تسلط به رایانه: عالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کار عملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلی ۳۲ عدد ۳- میز و صندلی مدرس

۴- حداقل ۱۴ کامپیوتر مجهر به نرم افزارهای مورد نیاز

۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای □، تمرین و تکرار □، آزمایشگاهی ■، کارگاهی ■، پژوهشی گروهی □، مطالعه موردنی □، بازدید □، فیلم و اسلاید □ و سایر با ذکر مورد .....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی ■، آزمون شفاهی □، ارایه پروژه □،

ارایه نمونه کار □ و ..... سایر روشها با ذکر مورد .....



عملی	نظری		
۱	۱	واحد	
۳۲	۱۶	ساعت	

نام درس: تصویربرداری

پیش نیاز/هم‌نیاز: کاربرد نرم افزار فیلم سازی

الف: هدف درس: دانشجو بتواند با اصول صحیح در شرایط گوناگون تصویربرداری کند.

ب: سر فصل آموزشی:

زمان آموزش (ساعت)		رئوس مطالب و ریز محتوا		ردیف
عملی	نظری	ریز محتوا	رئوس مطالب	
-	۶	آشنایی با انواع دوربین‌های تصویر برداری، قابلیتها و محدودیتهای هر یک تعیین زاویه دید، سرعت ضبط تصاویر و تعداد فرمها. اندازه فیزیکی نماها، زاویه‌های نما، انواع حرکات دوربین نورپردازی و انواع آن، وسایل و تجهیزات نورپردازی شامل انواع پروژکتور و لامپ و ..... آشنایی با انواع تجهیزات حرکتی چون کربن، دالی، پداستال و ...	مقدمات تصویربرداری	۱
۸	۵	قسمتهای مختلف دوربین شامل لنز، بدنه و قسمت ضبط مغناطیسی و تشریح هر قسمت انواع عدسی‌های دوربین‌های ویدیوئی و مختصات هر کدام انواع میکروفون و کاربرد آنها انواع دوربین‌های ویدیوئی و تفاوتها و شباهتهای آنها آشنایی با قابلیتهای دوربین نظیر: زبرا، گین، شاتر، دیافراگم، وايت بالانس	اجزا دوربین	۲
۸	۵	مکانیزم تشکیل تصویر در دوربینهای ویدیوئی آشنایی با پیاده سازی انواع تکنیکهای تصویربرداری آشنایی با تکنیکهای فیلم کوتاه و مستند آشنایی با فرایند ادیت، میکس و مونتاژ با استفاده از نرم افزارهای رایانه‌ای	تصویربرداری	۳
۱۶	-	فیلمهای تبلیغاتی ازمنظر فنی و محتوایی در کلاس بررسی شود. هر دانشجوی فیلمی با توجه به موضوع درس تهیه و در کلاس ارائه شود و توسط سایر دانشجویان مورد بررسی شود	راهنمای فعالیت عملی	۴

ج: منبع درسی:

- بروکس، کیت(۱۳۸۷)، آموزش فیلمبرداری دوربین‌های ویدیوئی، مترجم؛ رحیم دانایی، تهران: انتشارات ارسپاران، چاپ سوم
- لوتر، کن (۱۳۷۱)، عکاسی برای مطبوعات فتورونالیسم، مترجم؛ احمد وخشواری، تهران:
- جرالد مید، بسون (۱۳۶۷)، فن برنامه سازی تلویزیون، مترجم؛ مهدی رحیمیان، تهران: انتشارات سروش



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: تصویربرداری

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی، نام رشته/ رشته‌های تحصیلی متجانس: کارشناس ارشد ۱- هنرهای نمایشی و سینما، فیلمبرداری و عکاسی، هنرهای تصویری، کارگردانی، تکنولوژی آموزشی ۲- مدیریت تبلیغات، علوم ارتباطات اجتماعی آشنا به وسائل سمعی و بصری ۳-

پژوهش هنر

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال): ۲ سال

■ خوب ■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی

■ خوب ■ میزان تسلط به رایانه: عالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسائل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلی ۳۲ عدد ۳- میز و صندلی مدرس ۴- نوع دوربین فیلمبرداری

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ، تمرین و تکرار ، آزمایشگاهی ، کارگاهی ، پژوهشی گروهی ، مطالعه موردي ، بازدید ، فیلم و اسلاید  و سایر با ذکر مورد دارد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی ، آزمون شفاهی ، ارایه پژوهه ، ارایه نمونه کار ■ و ..... سایر روشهای با ذکر مورد دارد.....



عملی	نظری		
۱	۱	واحد	
۳۲	۱۶	ساعت	

نام درس: تحلیل محتوای پیام‌های ارتباطی

پیش نیاز/هم‌نیاز: تفسیر آماری

الف: هدف درس: دانشجو بتواند پیام‌های ارتباطی را بررسی و تحلیل نماید.

ب: سر فصل آموزشی:

زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	رئوس مطالب و ریز محتوا		ردیف
			ریز محتوا	رئوس مطالب	
۴	۴		تحلیل محتوا چیست؟		۱
			تاریخچه تحلیل محتوا ، اهمیت تحلیل محتوا		
			زمینه های کاربرد تحلیل محتوا، شکل محتوا (چاپی، کلامی و بصری) و تفاوت‌های آن از بعد تحلیل محتوا		
			زمینه های کاربرد تحلیل محتوا در روابط عمومی (مطبوعات، رادیو تلویزیون، نامه های رسیده، تلفن ها، سخنرانی ها)		
۴	۴		طرحهای پژوهشی در تحلیل محتوا (چه، چطور، با چه تأثیری، کی، ...)		۲
			۱- مسئله -۲- اهمیت -۳- اهداف -۴- سوال ها و فرضیه -۵- تعریف عملیاتی		
			سطوح سنجش و اهمیت سطوح سنجش		
۴	۴		استفاده از نظریه ها، چارچوب نظری و پیشنهاده پژوهش		۳
			نمونه گیری در تحلیل محتوا (با توجه به نوع رسانه و هدف تحقیق)، تعیین واحدهای تحقیق (ثبت، متن، تحلیل)		
			نظام طبقه بندی، گزینش و تعریف مقوله ها		
			پایایی در تحلیل محتوا (۱- تعاریف مفهومی و عملی، دستورالعمل کدگذاری برگه های کدگذاری)، آزمون درصد توافق		
			روایی در تحلیل محتوا		
۴	۴		استخراج و تحلیل داده ها : جداول، فراوانی، پیدا کردن رابطه و شدت رابطه با استفاده از آزمونهای آماری		۴
			کاربرد کامپیوتر در تحلیل محتوا		
			نتایج، یافته ها، پیشنهادات		
			چگونه نوشتن گزارش تحلیل محتوا و شیوه منبع نویسی		
۱۶	-		حداقل ۲ نمونه تحلیل محتوای رسانه‌ای ( یک نمونه نوشتاری، یک نمونه دیداری یا شنیداری) انجام شده در کلاس ارایه شود تا دانشجویان با تحلیل محتوا، اهداف و روش آن آشنا شوند.	راهنمای فعالیت عملی	۵

ج: منبع درسی:

فریدریک جی، نیکو/ رایف، دانیل(۱۳۸۱)، تحلیل پیام‌های رسانه‌ای، کاربرد تحلیل محتوای کمی در تحقیق، مترجم؛ مهدخت بروجردی علی، تهران: انتشارات سروش



- هولستی، ال - آر، او. آرج(۱۳۷۳)، تحلیل محتوا در علوم اجتماعی و انسانی، مترجم؛ نادر سالارزاده امیری، انتشارات دانشگاه علامه طباطبایی
  - معتمدزاد، کاظم(۱۳۷۴)، روش تحقیق در محتوی مطبوعات، تهران: دانشکده علوم ارتباطات اجتماعی
  - پیشه ور، احمد(۱۳۸۲)، روش‌های تحقیق در ارتباطات، تهران: انتشارات سیمای شرق

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: تحلیل محتوای پیامهای ارتباطی

- ۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناس ارشد ۱-تحقیق در ارتباطات اجتماعی، علوم تربیتی-تحقیقات آموزشی، پژوهشگر علوم اجتماعی، سنجش و اندازه گیری، مطالعات اجتماعی، علوم اجتماعی- مطالعات فرهنگی، علوم ارتباطات اجتماعی و مدیریت امور فرهنگی و خبرنگاری ۲- امار با سابقه پژوهش

- گواهی نامه‌ها و پا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

- میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی  خوب 

- میزان تسلط به رایانه: عالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلي ۳۲ عدد ۳- ميز و صندلي مدرس

٣٢- صندلی عدد

۱- وايت برد

۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی، مباحثه‌ای، تمرین و تکرار، آزمایشگاهی، کارگاهی، پژوهشی گروهی  
مطالعه موردی، بازدید، فیلم و اسلاید و سایر با ذکر مورد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی، آزمون عملی، آزمون شفاهی، ارایه پروژه، ارایه نمونه کار و..... سایر روشها با ذکر مورد.....



عملی	نظری		نام درس: شیوه‌های اقناع و تبلیغ پیش نیاز/هم‌نیاز: -
۱	۱	واحد	
۳۲	۱۶	ساعت	

الف: هدف درس: دانشجو روش‌های اقناع مخاطبان را درک کند و با شیوه‌های گوناگون تبلیغ آشنا شود.

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب	آشنایی با اقناع	۱	زمان آموزش (ساعت)	رئوس مطالب و ریز محتوا	ریز محتوا	عملی نظری
				عملی	نظری		
				۶	۶	اقناع چیست؟ معرفی حوزه این علم و ارتباط آن با سایر علوم، حوزه اقناع و ترغیب تفاوت نگرش، باور، انگیزه، رفتار بررسی نظریه‌های اقناع، تئوری یادگیری مراحل پذیرش پیام، روند بازتاب پیام، شیوه‌های القا، طرحهای ارتباطات اقناعی روانشناسی تبلیغ، ادراک، تمییز دادن، تداعی حافظه، تصور، تکرار رفتار هیجانی یا منطقی، واکنش مخاطب و اقناع	
				۶	۶	اهداف تبلیغ، استراتژیهای مورد استفاده در تبلیغ هدف رسانه‌ها در متقادع سازی، در چه شرایطی رسانه‌ها به اهداف خود می‌رسد؟ بررسی تبلیغ بر اساس رسانه مورد استفاده (رسانه‌های مکتب، اینترنت، رسانه‌های دیداری و شنیداری) از منظر: ۱- شکل و محتوای پیام تبلیغ، کارکرد تبلیغ، ۲- اهمیت، قابلیت‌ها، مزایا، محدودیت‌ها، بازیگران، مدیریت و مخاطبان رسانه ۳- مقایسه این رسانه‌ها با یکدیگر اهمیت پیام، نقش هنر در تبلیغات، روانشناسی رنگها، هیجان و انگیزش در تبلیغات و تاثیر آن بر مخاطبان ویژگیها و چگونگی نفوذ آن در مخاطبان، تأثیرات روانی تبلیغ، روانشناسی تبلیغات و پیامهای تبلیغاتی روشهای متدالو جلب و حفظ علاوه مخاطب	
				۴	۴	معرفی حداقل ۳۰-۲۵ روش تبلیغی روشهای تبلیغ در اسلام ضد تبلیغ و آسیبهای تبلیغ (معرفی تبلیغاتی که در راستای اهداف تبلیغ قرار نمی‌گیرند) شیوه‌های ايجابي و سلبي تبلیغ	شیوه‌های اقناع و تبلیغ
				۱۶	-	هر دانشجویی با راهنمایی استاد و مشارکت دانشجویان یکی از تبلیغات موجود در جامعه(رسانه مکتب، اینترنت یا رادیو و تلویزیون) را انتخاب کرده و ازمنظر اهداف، استراتژی، شیوه‌های مورد استفاده و انواع هنر به کار رفته در تبلیغ مورد نظر را تجزیه و تحلیل نماید.	راهنمای فعالیت عملی



ج: منبع درسی:

- آنتونی، پراتکانیس / الیوت، آرنسون (۱۳۷۹)، روان‌شناسی تبلیغ تجاری، عصر تبلیغات، مترجم: کاووس سید امامی، محمدصادق عباسی، تهران: انتشارات سروش

- ماکس، ساترلند (۱۳۸۰)، روستا احمد/ خویه، علی (۱۳۸۸)، تاکتیک‌ها و تکنیک‌های تبلیغات، تهران: انتشارات سیته، چاپ دوم.

- روزه، باستید (۱۳۷۴)، هنر و جامعه، مترجم: غفار حسینی، تهران: انتشارات توسع

- گارث جاوت و ویکتوریا ادائل، تبلیغات و اتفاق، مترجم: حسین ام، انتشارات همشهری

- اگیلوی، دیوید (۱۳۸۰)، رازهای تبلیغات، مترجم: کوروش حمیدی، تهران: انتشارات مبلغان

- ساترلند، ماکس (۱۳۸۰)، روان‌شناسی تبلیغات تجاری، مترجم: سینا قربانلو، تهران: انتشارات مبلغان.

- یو بلای، رابرت دا بل (۱۳۸۱)، ادبیات تبلیغ مترجم: منیزه بهزاد، تهران: انتشارات حروفیه محمدیان، محمود (۱۳۷۶)، مدیریت تبلیغات، تهران: انتشارات مبلغان

- ولز، ویلیام/ برنت، جان / موریاتی، ساندرا ارنست (۱۳۸۳)، تبلیغات تجاری، اصول و شیوه‌های عمل، مترجم: سینا قربانلو، تهران: انتشارات مبلغان

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: شیوه‌های اقناع و تبلیغ

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناس ارشد ۱- علوم ارتباطات اجتماعی با کلیه گرایشها، روابط عمومی تبلیغات، خبرنگاری، تحقیق در ارتباطات اجتماعی، ۲- مدیریت امور فرهنگی، امور فرهنگی با کلیه گرایشها،

- گواهی نامه ها و یا دوره های آموزشی مورد نیاز:
  - حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس
  - حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):
  - میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی □ خوب ■
  - میزان تسلط به رایانه: عالی □ خوب ■

- ۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره

- and the following day he was buried in the cemetery of the church of St. John the Baptist.

- ۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی، مباحثه‌ای، تمرین و تکرار، آزمایشگاهی، کارگاهی، پژوهشی گروهی، مطالعه موردی، بازدید، فیلم و اسلاید و سار با ذکر مود.....

- ۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی، آزمون عملی، آزمون شفاهی، ارایه پروژه، ارایه نمونه کار و..... سایر روشها با ذکر مورد.....



عملی	نظری		نام درس: رفتارشناسی بازاریابی پیش نیاز/هم‌نیاز:
۱	۱	واحد	
۳۲	۱۶	ساعت	
الف: هدف درس: دانشجو رفتار بازار و مشتری را درک نماید و عوامل مؤثر بر آن را بشناسد.			
ب: سر فصل آموزشی:			
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	ردیف
رئوس مطالب و ریز محتوا	رئوس مطالب		
۱۶	۷	تعريف رفتارشناسی بازاریابی، حوزه این موضوع، ارتباط آن با سایر علوم، اهمیت رفتارشناسی بازاریابی	۱
		محیط بازاریابی و محیط تبلیغاتی	
		فرآیند تبلیغات بازاریابی، فرآیند برنامه‌ریزی بازاریابی	
		رفتار مصرف‌کننده، برنده و رفتار مصرف کننده	
		رفتار خرید سازمانی	
		تقسیم‌بندی بازار، موقعیت‌یابی و برنامه جامع بازاریابی	
		برنامه‌ریزی بودجه‌های بازاریابی	
		قیمت‌گذاری بازاریابی	
		مؤلفه‌های برنامه جامع تحقیقات بازاریابی	
		مشخصات ویژگی‌های یک بازاریاب موفق	
۱۶	۷	درک صحیح مشتری، نگرش سنتی، مشتری و نگرش نوین به جایگاه مشترکی، درک گروه‌های مختلف مشتری از نظر سطح درآمد، تحصیلات، موقعیت اجتماعی، فرهنگی و مذهبی	۲
		رضایت مشتری، سطوح و پیامدهای رضایت و شاخص‌های ارزیابی رضایت الگوهای برخورد با تیپ‌های مختلف مشتریان	
		ایجاد چشم‌انداز خدمت به مشتری	
		شیوه‌های اطلاع‌رسانی و استفاده از خلاقیت و نوآوری در رقابت با رقبا	
		ترویج فرهنگ و نگرش مشتری مدار و گسترش آن	
		معرفی واژه‌ها و اصطلاحات انگلیسی مرتبط با درس در طول تدریس	
-	۲		۳
		واژه‌های انگلیسی	



ج: منبع درسی:

- هاپسون، باریه و همکاران، (۱۳۸۴)، مدیریت خدمت، فرهنگ مشتری مداری، مترجم؛ مهدی ابرن نژاد، باریزی، تهران: مدیران
- اربابی، علی محمد (۱۳۶۹)، از تولید تا مصرف، تهران: انتشارات فرودین.
- رایبیز، استی芬 بی (۱۳۷۸)، رفتار سازمانی، مترجم؛ علی پارساییان، سید محمد اعرابی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی سلسله کتابهای انتشارات تجاری بین‌المللی تامسون.
- کاستلز، امانوئل (۱۳۸۰)، عصر اطلاعات، مترجمان: احمد علیقلیان و افшин خاکباز، تهران: انتشارات طرح نو
- کیا، محمد (۱۳۵۰)، تبلیغات بازرگانی، تهران: انتشارات ابن سینا.
- محمودیان، محمود / آقاجان، عباس (۱۳۸۱)، آسیب‌شناسی تبلیغات، تهران: انتشارات حروفیه، چاپ اول.

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: رفتار شناسی بازاریابی

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناس ارشد ۱- مدیریت بازاریابی در کلیه گرایشها (با سابقه فعالیت فرهنگی و تبلیغات)، مدیریت بازرگانی با کلیه گرایشها، مدیریت کسب و کار با کلیه گرایشها، مدیریت استراتژیک، برنامه‌ریزی استراتژیک، مدیریت عملیات (با سابقه فعالیت فرهنگی و تبلیغات)، ۲- مدیریت تبلیغات، مدیریت امور فرهنگی، فرهنگ و ارتباطات ۳- علوم ارتباطات اجتماعی با کلیه گرایشها، روابط عمومی با سابقه مدیریت

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب ■ خوب ■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی

■ خوب ■ میزان تسلط به رایانه: عالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلی ۳۲ عدد ۳- میز و صندلی مدرس

- ۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ■، تمرین و تکرار ■، آزمایشگاهی ■، کارگاهی ■، پژوهشی گروهی ■، مطالعه موردنی ■، بازدید ■، فیلم و اسلاید ■ و سایر با ذکر مورد ..... .

- ۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی ■، آزمون شفاهی ■، ارایه پژوهه ■، ارایه نمونه کار ■ و ..... سایر روشها با ذکر مورد ..... .



نظری	عملی			
-	۲	واحد		نام درس: مدیریت تبلیغات
-	۳۲	ساعت		پیش نیاز/هم‌نیاز: -
الف: هدف درس: دانشجو با فرایند تبلیغاتی به منظور تهیه بسته تبلیغاتی آشنا می‌شود.				
ب: سر فصل آموزشی:				
زمان آموزش (ساعت)	نظری	عملی		ردیف
			<b>رئوس مطالب و ریز محتوا</b>	
			ریز محتوا	رئوس مطالب
		-	تعریف و اهمیت آن در بازاریابی و تبلیغ بحثی پیرامون اصول و روش‌های تنظیم بسته تبلیغاتی	بسته تبلیغاتی
		۲	شناخت موسسه تولیدکننده و گردانندگان آن شناخت موضوع تبلیغ مطالعاتی درباره نام و ارزش و قیمت مطالعاتی درباره هدف تبلیغ شناخت مخاطب شناخت رقبا، محصولات رقبا، روش و رسانه‌های تبلیغی، بودجه تبلیغ و ... مطالعات بازار و سهم بازار مطالعات پیام و شیوه‌های تنظیم آن مطالعات ابزار تبلیغ و رسانه‌ها از نظر تطبیق با ویژگیهای موضوع، رقبا، نحوه تماس با مخاطب، نوع دسترسی و پراکندگی جغرافیایی، اعتبار و شهرت اجتماعی رسانه ... مطالعات ترویج و عناصر آمیخته بازاریابی مطالعات خدمات پس از فروش مطالعات گروههای مرجع و نقش گروههای مرجع مطالعات بسته‌بندی مطالعه در مورد زمان و مکان تبلیغ و استمرار آن پیش‌بینی مسائل و حوادث آینده نوآوری	مطالعات اولیه قبل از طراحی: تنظیم، تدوین و نگارش بسته تبلیغاتی
۸	۱۰		طراحی بسته تبلیغ، ایده‌پردازی، نوآوری و خلاقیت، تعیین شعارها و پیامها، الگوی یک پارچه در طرح، تعیین نکات مورد تأیید، تعیین سهم تبلیغ هر رسانه، تعیین تقویم کاربردی تبلیغ و ... تصویب و اجرا اعلام موجودیت تبلیغ، مونیتورینگ تبلیغ	اجرای تبلیغ
۸	۴			۴۲



۱۶	-	راهنمای عملی: هر دانشجو فرایند تبلیغات را برای یک مورد تعیین شده با در نظر گرفتن تمام موارد تهیه نماید و در کلاس ارائه نماید.	راهنمای فعالیتهای عملی	۴
ج: منبع درسی:				
-		اگیلوی، دیوید (۱۳۸۰)، رازهای تبلیغات، مترجم؛ کوروش حمیدی و علی فروزفر، تهران: انتشارات مبلغان.		
-		محمدیان، محمود (۱۳۸۸)، مدیریت تبلیغات، تهران: انتشارات حروفیه، چاپ چهارم.		
-		ولز، ویلیام / جان برنت / ساندرا موریارتی (۱۳۸۲)، تبلیغات تجاری اصول و شیوه‌های عمل، مترجم؛ سینا قربانلو، تهران: انتشارات مبلغان.		
-		بلای، برابت دبلیو (۱۳۸۸)، ادبیات تبلیغ: کتاب راهنما برای نویسندهای تبلیغات، مترجم؛ منیژه بهزاد، تهران: انتشارات سیته دنیسن، دل (۱۳۸۶)، راهنمای تبلیغات، مترجم؛ جلال کاکایی، اصفهان: نشر گفتمان اندیشه معاصر		
-		طاهرنسبی، کوروش (۱۳۸۱)، صنعت تبلیغات (آگهی، ترویج، تبلیغ)، تهران: انتشارات ابتکار		

د: استانداردهای آموزشی (شایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: مدیریت تبلیغات	
۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):	
حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی، نام رشته/ رشته های تحصیلی متخصص: کارشناس ارشد ۱- مدیریت تبلیغات، مدیریت امور فرهنگی، فرهنگ و ارتباطات، برنامه‌ریزی اجتماعی، ۲- مدیریت بازاریابی در کلیه گرایشها (با سابقه فعالیت فرهنگی و تبلیغات)، مدیریت بازار گانی با کلیه گرایشها، مدیریت کسب و کار با کلیه گرایشها، مدیریت استراتژیک، برنامه‌ریزی استراتژیک، مدیریت عملیات (با سابقه فعالیت فرهنگی و تبلیغات)، برنامه‌ریزی اجتماعی، تحقیق در ارتباطات اجتماعی ۳- علوم ارتباطات اجتماعی با کلیه گرایشها، روابط عمومی با سوابقه مدیریت گواهی نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز;	
- حداقل سوابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سوابقه کار یا ۲ سال سوابقه تدریس	
- حداقل سوابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):	
■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی <input checked="" type="checkbox"/> خوب <input type="checkbox"/>	
■ میزان تسلط به رایانه: عالی <input checked="" type="checkbox"/> خوب <input type="checkbox"/>	
۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)	
- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع	
۳- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:	
۱- وايت برد	
۲- صندلی ۳۲ عدد	
۳- میز و صندلی مدرس	
۴- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی <input checked="" type="checkbox"/> ، مباحثه‌ای <input checked="" type="checkbox"/> ، تمرین و تکرار <input checked="" type="checkbox"/> ، آزمایشگاهی <input checked="" type="checkbox"/> ، کارگاهی <input checked="" type="checkbox"/> ، پژوهشی گروهی <input checked="" type="checkbox"/> ، مطالعه موردنی <input checked="" type="checkbox"/> ، بازدید <input checked="" type="checkbox"/> ، فیلم و اسلاید <input checked="" type="checkbox"/> و سایر با ذکر مورد... ....	
۵- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی <input checked="" type="checkbox"/> ، آزمون عملی <input checked="" type="checkbox"/> ، آزمون شفاهی <input checked="" type="checkbox"/> ، ارایه پروژه <input checked="" type="checkbox"/> ، ارایه نمونه کار <input checked="" type="checkbox"/> و.... سایر روشها با ذکر مورد... ....	



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

عملی	نظری		<b>نام درس: بودجه و برنامه‌ریزی تبلیغات</b> <b>هم‌نیاز: مدیریت تبلیغات</b>
۱	۱	واحد	
۳۲	۱۶	ساعت	
الف: هدف درس: دانشجو یا متغیرهای مؤثر بر هزینه تبلیغات آشنا شود و بتواند چگونگی برگشت مالی را برنامه‌ریزی کند.			
ب: سر فصل آموزشی:			
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	ردیف
<b>رئوس مطالب و ریز محتوا</b>			
ریز محتوا			رئوس مطالب
۱۰	۵	جایگاه تبلیغات در اقتصاد کشور، تحلیل اقتصادی تبلیغات (با توجه به داده‌های آماری) تبلیغ و رونق تجارت و صنعت- تبلیغ و مصرف‌گرایی کلیاتی درباره فعالیتهای مالی: درآمدها و هزینه‌ها تبلیغ و افزایش قیمت تمام شده کالا، تعریف بودجه و بودجه‌بندی، بودجه و جایگاه آن در بازاریابی و تبلیغ، بودجه و انواع بودجه، ارتباط بودجه با برنامه‌ریزی، محاسن و نفایض بودجه‌بندی	۱ اهمیت تبلیغ در اقتصاد
۱۰	۴	تعیین برآورد بودجه تبلیغ - تأمین و تعیین منابع آن، تعیین اولویتها و پیوند منابع قیمت تبلیغ، تعرفه‌ها و قیمت تولید تبلیغ تعرفه‌ها و قیمت رسانه‌ها برای انتشار تبلیغ (هزینه صدا و سیما، مطبوعات و اجاره بیل بردها و..) نرخ مشارکت در ساخت فیلم‌ها	۲ برآورد بودجه
۱۲	۵	اصول، ابعاد و جمع‌آوری اطلاعات در برآورد قیمت تمام شده تبلیغ تهیه بودجه ترویج و گسترش و آمیخته بازاریابی و هدایای تبلیغاتی طبقه‌بندی هزینه‌های تبلیغاتی و به روز کردن بودجه و اهمیت آن نظارت همه جانبی و انواع متدال نظارت مالی طراحی مدل مالی بسته تبلیغ مدیریت تبلیغ، تشکیلات سازمان، وظایف نیروی انسانی و شاغل دنیای تبلیغات	۳ منابع مالی
-	۲	معرفی واژه‌ها و اصطلاحات انگلیسی مربوط به درس در طول دوره	۴ واژه‌های انگلیسی



ج: منبع درسی:

- صدیقی، حسن(۱۳۸۸)، مدیریت نوین بودجه، انتشارات دانشگاه تهران.
  - محمدیان، محمود(۱۳۸۸)، مدیریت تبلیغات، تهران: انتشارات حروفیه، چاپ چهارم.
  - موسی خانی، مرتضی / منشی زاده ناینی، محمود(۱۳۸۸)، بودجه، قروین: انتشارات دانشگاه آزاد اسلامی
  - ویلدا وسکی، ناتومی رایدن(۱۳۷۱)، برنامه‌ریزی و بودجه‌بندی در کشورهای فقیر، مترجم: علی پارسائیان، تهران: انتشارات دانشگاه علامه طباطبایی

۵- استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: بودجه و برنامه ریزی تبلیغات

#### ۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

حدائق مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناس ارشد ۱- مدیریت تبلیغات، مدیریت امور فرهنگی، اقتصاد با سابقه کار تبلیغاتی ۲- مدیریت بازاریابی در کلیه گرایشها (با سابقه فعالیت فرهنگی و تبلیغات)، مدیریت بازرگانی با کلیه گرایشها، مدیریت کسب و کار با کلیه گرایشها، مدیریت استراتژیک، برنامه ریزی استراتژیک، مدیریت عملیات (با سابقه فعالیت فرهنگی و تبلیغات)، ۳- علوم ارتباطات اجتماعی با کلیه گرایشها، روابط عمومی، با سابقه مدیر بت

- گواهی نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی، مورد نیاز:

- حداقل سایقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سایقه کار یا ۲ سال سایقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی یه سال):

- میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی،  خوب

- میزان تسلط به رایانه: عالی  خوب

-۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاههای کار عمل) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

#### - فهرست ماشین آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وایت برد ۲- صندلی ۳۲ عدد ۳- میز و صندلی مدل س

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه‌ای، تمرین و تکرار، آزمایشگاهی، کارگاهی، پژوهشی گروهی، مطالعه موردنی، بازدید، فیلم و اسلالید و سایر با ذکر مورد داده شوند.

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی، آزمون عملی، آزمون شفاهی، ارایه پروژه، رایه نمونه کار و سایر روشها با ذکر مورد.....



نظری	عملی	
۱	۱	واحد
۴۸	۱۶	ساعت

نام درس: تبلیغات اینترنتی  
پیش نیاز/هم‌نیاز: -

الف: هدف درس: دانشجو شیوه‌های تبلیغ در اینترنت را یاد بگیرد.

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا		رئوس مطالب
	نظری	عملی	
۱	۷		تعريف تبلیغات اینترنتی و تاریخچه پیدایش آن
			مزیتها و محدودیتهای هریک از انواع تبلیغات اینترنتی
			استانداردها و اندازه‌های انواع تبلیغات اینترنتی
			بازیگران صنعت تبلیغات اینترنتی
			فرایند تبلیغ در اینترنت به جای تبلیغ‌دهندگان و ناشران و شرکتهای تبلیغاتی
			منابع درآمدی سیاستهای اینترنتی
			روشهای پرداخت در تبلیغات اینترنتی
۲	۷		معرفی انواع تبلیغات اینترنتی
			تعریف مدل تجاری <i>Business model</i> و معرفی انواع مدل‌های تجاری تبلیغات اینترنتی
			مدل <i>M5</i> در تبلیغات اینترنتی
			نحوه انتخاب پیام تبلیغاتی در اینترنت
			روشهای ارزیابی و ردیابی تبلیغات اینترنتی
۳	۲		تبليغات آنلайн: شبکه‌های آگهی تبلیغاتی، وبلاگها، ایستگاه‌های رادیویی و تلویزیونی
			معرفی واژه‌ها و اصطلاحات انگلیسی مرتبط با درس در طول دوره
			آشنایی با جشنواره‌های معتبر بین‌المللی تبلیغات اینترنتی
۴	-		هر دانشجو در مورد ۱ موضوع یا ۱ کالا تبلیغات اینترنتی را جستجو، جمع‌آوری و در کلاس ارائه شود سپس بحث و گفتگو در مورد ویژگی‌های تبلیغاتی هر یک انجام شود.
			راهنمای فعالیت‌های عملی

ج: منبع درسی:

- آنجلین جی، کلوس (۱۳۹۲)، رفتار مصرف کننده آنلайн، مترجمان محسن شاهین پور و سمیه اولی، تهران: سوره مهر.
- مک فبیث، شون (۱۳۹۲)، مهارت‌های ارتباط موثر و بازاریابی رایانمه‌ای، مترجمان محمد سلطانی فر، شهناز هاشمی، ناصر اسدی، تهران: سیماهای شرق.
- بهنام مجتبهدی، ایرج، از مبادله الکترونیکی اطلاعات *EDL* تا تجارت الکترونیکی، تهران، مؤسسه مطالعات و پژوهش‌های بازرگانی
- شجاع الدین، مهندس سید مجید، آشنایی با *WEB* و کاربردهای آن، انتشارات انتستیتو ایزایران

"Internet Marketing: Building Advantage in a Networked Economy"; Rafi Mohammed, Robert J. Fisher, Bernard J. Jaworski, and Gordon Paddison Hardcover-۲۰۰۳

- مقالات ماهنامه شبکه از جمله «فلسفه بازاریابی در وب و در چهار اصل اساسی، رالف اف ویلسون، مترجم: شهاب مباشره». ویلسون، رالف اف - ماهنامه شبکه، سال ۱، شماره ۱۰



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: تبلیغات اینترنتی

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی، نام رشته/رشته های تحصیلی متجانس: کارشناس ارشد ۱. علوم ارتباطات اجتماعی با کلیه گرایشها، روابط عمومی، تبلیغات، ۲. مدیریت بازاریابی و بازرگانی با تسلط بر اینترنت ۳. مدیریت امور فرهنگی، امور فرهنگی با کلیه گرایشها با تسلط بر اینترنت

- گواهی نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:::

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

- میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی  خوب

- میزان تسلط به رایانه: عالی  خوب

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسائل و امکانات مورد نیاز:

۳- میز و صندلی مدرس ۲- صندلی ۳۲ عدد ۱- وايت برد

۴- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ، مباحثهای ، تمرین و تکرار ، آزمایشگاهی ، کارگاهی ، پژوهشی  گروهی ، مطالعه موردي ، بازدید ، فيلم و اسلاید  و سایر با ذکر مورد .....

۵- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ، آزمون عملی ، آزمون شفاهی ، ارایه بروزه ،

ارایه نمونه کار  و ..... سایر روشها با ذکر مورد .....



عملی	نظری	
-	۲	واحد
-	۳۲	ساعت

نام درس: مدیریت بازاریابی  
پیش نیاز/هم‌نیاز: -

الف: هدف درس: دانشجو اصول مدیریت و بازار را درک و به کار بندد.

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب	رئوس مطالب و ریز محتوا		زمان آموزش (ساعت)
		نظری	عملی	
۱	بازار	شناخت بازار	۱۵	بازار: تعاریف و مفهوم بازار، ماهیت بازار، واحدهای اقتصادی، صنعتی و خدماتی
				طرح‌ریزی سیاست بازار، شناسایی بازار و مراحل احاطه بر بازار و عوامل بازار،
				عرضه و تقاضا، تحلیل اقتصادی بازار
				لزوم بازاریابی و مدیریت بازاریابی و رابطه بازاریابی با علوم و دانش‌های دیگر
				اهمیت مدیریت بازاریابی و فلسفه و نقش آن در مدیریت بازار
				اثرهای بازاریابی بر کل جامعه
				تأثیر عوامل اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی و سیاسی بر بازاریابی، سازمانهای مردمی غیردولتی و بازاریابی
				شهرهوندان و اقدامهای عمومی جهت حمایت از مصرف‌کننده و طرفداران محیط زیست و ...
				اقدامهای عمومی برای قانونمند کردن بازاریابی
				ویژگیهای مدیریت بازاریابی و شیوه مدیریت بازار در قرن جدید
۲	مدیریت بازار		۱۵	تشکیلات و وظایف مدیریت بازاریابی
				ابزار و فرایند مدیریت بازاریابی و تشریح وظایف
				تعیین راهبردهای بازاریابی
				شناسایی فرصت‌های بازار: منابع اصلی دریافت فرصت‌ها، چگونگی ارزیابی فرصت‌ها و شیوه انتخاب بهترین فرصت‌ها و تولید
				عرضه فرآورده‌های تازه و بی‌سابقه با توجه به مسیر رشد اجتماعی
				طراحی آمیزه بازاریابی بر اساس اندیشه چهار عامل آمیزه بازاریابی
				استراتژیهای رقابتی و اهمیت آن
				رعایت اصول اخلاق در بازاریابی
۳	واژه‌های انگلیسی		۲	به کارگیری و تبادل نظر و انتقال ارزش و نوآوری در بازاریابی
				معرفی واژه‌ها و اصطلاحات انگلیسی مربوط به درس در طول دوره



ج: منبع درسی:

- بلویان تهرانی، محمد (۱۳۸۰)، بازاریابی و مدیریت بازار، نشر موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی، چاپ سوم
  - رنجبران، بهرام (۱۳۷۸)، بازاریابی و مدیریت بازار، تهران: ناشر موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی
  - اسلام، علی‌اکبر (۱۳۸۵)، برنامه‌ریزی بازاریابی، تهران: ناشر موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی، چاپ دوم
  - فیلیپ، کاتلر / گری آرمسترانگ (۱۳۸۰)، اصول بازاریابی (دو جلد)، مترجم: علی پارسانیان، تهران: انتشارات آیلار، چاپ هشتم

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: مدیریت بازاریابی

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی، نام رشته های تحصیلی متجانس: کارشناس ارشد ۱- مدیریت بازاریابی در کلیه گرایشها (با سابقه فعالیت فرهنگی و تبلیغات)، مدیریت بازرگانی با کلیه گرایشها، مدیریت کسب و کار با کلیه گرایشها، مدیریت استراتژیک، برنامه ریزی استراتژیک، مدیریت عملیات (با سابقه فعالیت فرهنگی و تبلیغات)، ۲- مدیریت تبلیغات، مدیریت امور فرهنگی، فرهنگ و ارتباطات ۳- علوم ارتباطات اجتماعی با کلیه گرایشها، روابط عمومی با سابقه مدیریت

- گواهی نامه ها و یا دوره های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب □ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی

- میزان تسلط به رایانه: عالی  خوب

-۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

-مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلي ۳۲ عدد ۳- ميز و صندلي مدرس

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه‌ای، تمرین و تکرار، آزمایشگاهی، کارگاهی، پژوهشی گروهی، مطالعه موردی، بازدید، فیلم و اسلاید و سایر با ذکر مورد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی، آزمون عملی، آزمون شفاهی، ارایه پروژه، ارایه نمونه کار و..... سایر روشها با ذکر مورد.....



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

عملی	نظری		
=	۲	واحد	
-	۳۲	ساعت	

نام درس: حقوق و قوانین تبلیغاتی

پیش نیاز/هم‌نیاز: -

الف: هدف درس: دانشجو با حقوق و قوانین موجود در کشور در حوزه تبلیغ آشنا شود.

ب: سر فصل آموزشی:

زمان آموزش (ساعت)		رئوس مطالب و ریز محتوا		ردیف
عملی	نظری	ریز محتوا	رئوس مطالب	
-	۶	اصولی از قانون اساسی مرتبط با تبلیغات		۱
		بخش‌هایی از قانون اهداف و وظایف وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی و قانون تبلیغات		
		مصطفی جلسات شورای عالی انقلاب فرهنگی در خصوص تبلیغ، هنر و ادب		
		دستورالعمل‌های مصوب کمیته مرکزی سازمانهای تبلیغاتی کشور در خصوص تبلیغات		
-	۶	مصطفیات شورای سیاست‌گذاری صدا و سیما در خصوص تبلیغات		۲
		قانون مطبوعات در حوزه تبلیغات		
		بررسی ملاحظات رسانه‌ها در انتشار تبلیغات		
-	۴	مصطفیه جلسه بیستم کمیته مرکزی سازمانهای تبلیغاتی		۳
		شرایط ایجاد نمایندگی و شبکه کانون‌های آگهی و تبلیغاتی		
		آیین‌نامه تأسیس و نظارت بر نحوه کار و فعالیت کانون‌های آگهی و تبلیغاتی		
-	۱۶	دستورالعمل اجرایی تابلوهای سردر مغازه‌ها مصوب کمیته مرکزی سازمانهای تبلیغاتی کشور		۴
		دستورالعمل اجرایی نحوه انتشار آگهی نامه مصوب کمیته مرکزی سازمانهای تبلیغاتی کشور		
		آیین‌نامه اجرایی قوانین مقررات مربوط به نحوه تبلیغ موسسات و واحدهای آموزشی، تحقیقاتی، فرهنگی و هنری		
		قانون تعطیل موسسات و واحدهای آموزشی، تحقیقاتی، فرهنگی و هنری که بدون اخذ مجوز قانونی دایر شده و می‌شود		
		قوانین و مقررات مربوط به منبع به کارگیری اساسی، عناوین و اصطلاحات بیگانه		
		قانون متنوعیت به کارگیری اسامی، عناوین و اصطلاحات بیگانه		
		آیین‌نامه اجرایی قانون متنوعیت به کارگیری اسامی، عناوین و اصطلاحات بیگانه		
		فصل ۵ مقررات مربوط به نحوه درج آگهی‌های پیش‌فروش مسکن		
		آیین‌نامه اجرایی قانون حمایت از پیش‌خریداران واحدهای مسکونی، مصوب هیأت محترم وزیران		



ج: منبع درسی:

- اسلامی، حمیدرضا(۱۳۸۹)، حقوق فناوری اطلاعات، تهران: نشرمیزان، چاپ دوم
- مجموعه قوانین و مقررات وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی و سازمانهای وابسته، انتشارات سازمان چاپ فرهنگ و ارشاد اسلامی
- «قوانين و مقررات تبلیغاتی کشور» - انتشارات اداره کل تبلیغات معاونت امور مطبوعاتی و تبلیغاتی وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی
- آئین نامه تأسیس و نظارت بر نحوه کار و فعالیت کانون‌های آگهی و تبلیغاتی
- دستورالعمل‌های مصوب کمیته مرکزی سازمانهای تبلیغاتی کشور در خصوص تبلیغات
- دستورالعمل اجرایی مصوب جلسه پانزدهم کمیته مرکزی سازمان‌های تبلیغاتی کشور
- مصوبه جلسه بیستم کمیته مرکزی سازمانهای تبلیغاتی
- مصوبات تبلیغات مطبوعاتی - چاپی، رادیویی و تلویزیونی، اینترنتی، ماهواره‌ای
- راهنمای تأسیس کانون آگهی و تبلیغاتی

**د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: حقوق و قوانین تبلیغاتی**

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی، نام رشته/ رشته‌های تحصیلی متجانس: کارشناس ارشد ۱- مدیریت تبلیغات و مدیریت بازاریابی و بازرگانی، علوم ارتباطات اجتماعی که مسلط بر قوانین و حقوق تبلیغاتی ۲- حقوق با دو سال سابقه کار در امور تبلیغاتی

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب ■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی

■ خوب ■ میزان تسلط به رایانه: عالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۳- میز و صندلی مدرس ۲- صندلی ۳۲ عدد ۱- وایت برد

۴- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ■، تمرین و تکرار ■، کارگاهی ■، پژوهشی گروهی ■، مطالعه

موردی ■، بازدید ■، فیلم و اسلاید ■ و سایر با ذکر مورد ..... .

۵- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی ■، آزمون شفاهی ■، ارایه پروژه ■،

ارایه نمونه کار ■ و ..... سایر روشها با ذکر مورد ..... .



عملی	نظری		
۱	۱	واحد	
۴۸	۱۶	ساعت	

نام درس: تیزر تبلیغاتی  
پیش نیاز/هم‌نیاز: تصویربرداری

الف: هدف درس: دانشجو بتواند یک تیزر تبلیغاتی کوتاه تهیه نماید.

ب: سرفصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)	نظری	عملی
۱	رئوس مطالب			
۱	اهمیت تیزر تبلیغاتی	۳	۶	۶
۲	آگهی‌های شنیداری	۴	۶	۶
۳	آگهی‌های دیداری شنیداری	۴	۶	۶
۴	آگهی‌های انیمیشن	۳	-	-
۵	واژه‌های انگلیسی	۲	-	-
۶	راهنمای فعالیتهای عملی	-	-	۲۴

ج: منبع درسی:

- برخوردار، ایرج (۱۳۷۱)، تهیه کنندگی برای رادیو، تهران: انتشارات سروش.
- فیلیپس، ویلیام (۱۳۸۷)، نگارش فیلم‌نامه کوتاه، مترجم؛ عباس اکبری، تهران: انتشارات سروش، چاپ چهارم.
- میلسون، جرالد (۱۳۶۸)، اصول صحنه پردازی در تلویزیون، مترجم؛ مهدی رحیمیان، تهران: انتشارات سروش.
- بالدوین، هانتلی (۱۳۸۹)، چگونه آگهی تلویزیونی بسازیم، مترجم؛ حمید گرشاسبی، تهران: انتشارات سروش، چاپ سوم.
- کشاورزی، اردشیر (۱۳۸۰)، فیلنامه نویسی برای فیلم‌های انیمیشن، تهران: انتشارات دانشکده صدا و سیما
- شابرول، کلود (۱۳۸۳)، چگونه فیلم بسازیم، مترجم؛ مانا اسکوبی، تهران: انتشارات توفیق آفرین



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: تیزرسی تبلیغاتی

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناس ارشد ۱- مدیریت تبلیغات، علوم ارتباطات اجتماعی، هنرهای نمایشی و سینما، فیلمبرداری و عکاسی، هنرهای تصویری، کارگردانی ۲- پژوهش هنر

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب ■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی □

■ خوب ■ میزان تسلط به رایانه: عالی □

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلی ۳۲ عدد ۳- میز و صندلی مدرس

۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ■، تمرین و تکرار □، آزمایشگاهی □، کارگاهی □، پژوهشی □، مطالعه موردنی □، بازدید □، فیلم و اسلاید □ و سایر با ذکر مورد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی □، آزمون شفاهی □، ارایه پژوهه □،

ارایه نمونه کار ■ و..... سایر روشها با ذکر مورد.....



عملی	نظری		نام درس: نظام اقتصادی ایران پیش نیاز / هم‌نیاز: -	
-	۲	واحد		
-	۳۲	ساعت		
الف: هدف درس: دانشجو با نظام اقتصادی و سازمانهای اقتصادی ایران آشنا شود.				
ب: سر فصل آموزشی:				
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	ردیف	
رئوس مطالب و ریز محتوا			رئوس مطالب	
ریز محتوا				
-	۸	تعریف علم اقتصاد، تاریخچه رشد و تکامل علم اقتصاد، اقتصاد اثباتی، اقتصاد دستوری تفاوت اقتصاد خرد و کلان		
		تحلیلی بر نظامهای اقتصادی (سرمایه داری، سوسیالیستی، اسلامی و ...) اقتصاد در قانون اساسی فعالیتهای اقتصادی بخشهای دولتی، خصوصی و عمومی		
		بازار کار و سیاستهای اشتغال، رشد اقتصادی و بهره وری، مصرف و سرمایه گذاری درآمد و روشهای تعیین میزان درآمد ملی، رابطه مصرف و درآمد، الگوی توزیع درآمد ملی		
-	۸	تحلیل نظامهای عرضه و تقاضا شامل تحلیل بازار، نظام قیمت‌های، جداول و منحنی‌های عرضه و تقاضا تحلیل تورم و راهکارهای مقابله با آن سیاستهای پولی و بانکی	۱ نظام اقتصادی عوامل اقتصادی	
		روشهای اندازه‌گیری در علم اقتصاد، کشش پذیری و روشهای اندازه‌گیری آن مفاهیم اصلی در بررسی آمارهای اقتصادی در گزارش سالانه آماری کشور نظام بودجه بندی و مروری بر قانون بودجه کشور		
		ثبت اقتصادی، رشد اقتصادی و شرایط لازم برای رشد اقتصادی تحلیل مسائل و موافع اقتصادی در کشور تحلیل شاخصهای کلان اقتصادی شامل وضعیت اقتصاد جهانی، مهمنترین تحولات اخیر اقتصادی،	۳ رشد اقتصادی	
-	۸	معرفی اهداف، شرح وظایف، حوزه فعالیت و سازمانهای زیر مجموعه وزارت‌خانه‌های نفت، نیرو، امور اقتصاد و دارایی، جهاد کشاورزی، صنایع، بازرگانی، راه و ترابری، کار، مسکن و شهرسازی	۴ سازمانهای اقتصادی	
		ج: منبع درسی: - هاشم‌پور یزدان پرست، محمد (۱۳۸۶)، آشنایی با مبانی علم اقتصاد، شیراز: انتشارات نوید شیراز.		



- منکیو گریگوری (۱۳۸۷)، مبانی اقتصاد، مترجم؛ حمید رضا ارباب، تهران: نشرنی.
- روزبهان محمود (۱۳۸۲) مبانی علم اقتصاد، تهران: نشر دانشگاهی.
- تقوی مهدی (۱۳۷۸)، مبانی علم اقتصاد، انتشارات صنایع ایران.
- محتشم دولتشاهی، طهماسب (۱۳۷۰)، مبانی علم اقتصاد خرد-اقتصاد‌کلان، تهران: انتشارات خجسته
- قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران

**د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: نظام اقتصادی ایران**

۱- **ویژگی های مدرس:** (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناس ارشد اقتصاد با کلیه گرایشها، مدیریت بازرگانی، مدیریت، برنامه ریزی

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب □ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی

■ خوب □ میزان تسلط به رایانه: عالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلی ۳۲ عدد ۳- میز و صندلی مدرس ...

۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ■، تمرین و تکرار □، آزمایشگاهی □، کارگاهی □، پژوهشی گروهی □، مطالعه

موردي □، بازدید □، فیلم و اسلاید □ و سایر با ذکر مورد.....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی □، آزمون شفاهی □، ارایه پروژه □،

ارایه نمونه کار □ و سایر روشها با ذکر مورد.....



**دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری**

عملی	نظری		نام درس: هویت و برنده سازی پیش نیاز / همنیاز: -
۱	۱	واحد	
۳۲	۱۶	ساعت	

الف: هدف درس: دانشجو اهمیت برنده را درک کرده و روش‌های تقویت برنده بیاموزد.

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)	عملی نظری
۱	رئوس مطالب		
۱	مفهوم برنده	۴	۴
۲	برند سازی	۴	۴
۳	مدیریت و تقویت برنده	۴	۴
۴	حافظت از برنده	۴	-
۵	راهنمایی فعالیت عملی	۱۶	-

ج: منبع درسی:

- باریارا لوکن، روھینی آھلوالیا، میشل ھوستن(۱۳۹۲)، برندها و مدیریت برنده، چشم اندازهایی از تحقیقات معاصر، مترجمان محسن شاهین پور و سمیه اولی، تهران: سوره مهر.
- مک فبث، شون (۱۳۹۲)، مهارت های ارتباط موثر و بازاریابی رایانمه ای، مترجمان محمد سلطانی فر، شهناز هاشمی ، ناصر اسدی ، تهران: سیماهی شرق.
- آنجلین جی. کلوس (۱۳۹۲)، رفتار مصرف کننده آنلاین، مترجمان محسن شاهین پور و سمیه اولی، تهران: سوره مهر.



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: هویت و برندهزایی

- ۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناس ارشد مدیریت بازرگانی، بازاریابی، علوم ارتباطات اجتماعی، تبلیغات

- گواهی نامه ها و یا دوره های آموزشی مورد تیاز::

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب  میزان تسلط به زیان انگلیسی: عالی

- میزان تسلط به رایانه: عالی  خوب

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

#### - فهرست ماشین آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وایت برد ۲- صندلی ۳۰ عدد ۳- میز و صندلی مدرس

... 9

<sup>۳</sup>- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه‌ای، تمرین و تکار، آزمایشگاهی، کارگاهی، پژوهشی، گروهی، مطالعه

..... موردی، بازدید، فیلم و اسلامید و سایر با ذکر مورد...

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی، آزمون عملی، آزمون شفاهی، ارایه پژوهش

ارایه نمونه کار و ..... سایر روشها با ذکر مورد.....



عملی	نظری		
۱	۱	واحد	
۴۸	۱۶	ساعت	

نام درس: تحقیقات بازاریابی  
پیش نیاز/هم‌نیاز: مدیریت و بازاریابی

الف: هدف درس: دانشجو اهمیت تحقیقات در زمینه بازاریابی را درک کرده و با موضوعات و موقعیتهای گوناگون تحقیق آشنا شود.

ب: سو فصل آموزشی:

زمان آموزش (ساعت)	رئوس مطالب و ریز محتوا			ردیف
	عملی	نظری	ریز محتوا	
۶	۳		تحقیق، تعریف تحقیقات بازاریابی، اهمیت و نقش و جایگاه تحقیقات در بازاریابی، مقدمه‌ای بر فرآیند تحقیقات بازاریابی، تعریف مسئله، طرح تحقیق و انجام عملیات تحقیق ...	کلیات ۱
۶	۴		محیط بازاریابی، سیستم اطلاعاتی بازاریابی و بررسی بازار، رفتار مصرف کنندگان و رفتار خریداران، بازار صنعتی، انتخاب بازار، کالا، استراتژیهای کالا، عناصر کالا، طول عمر کالا، تجزیه و تحلیل کمالهای توزیع، شناخت فرهنگها، بازاریابی بین‌المللی و منطقه‌ای، اندازه‌گیری کمی بازار و پیش‌بینی فروش، بازار عرضه، میزان مصرف، شرایط صرف کنندگان، وضعیت رقبا، شرایط رقابتی بازار، بازار رقبا، تغییرات در بازار و انواع آن، تحقيق <i>PIMS</i> تأثیر راهبردهای بازاریابی‌ها، سودآوری، تحقیق در تمام زمینه‌ها و اجرای بسته تبلیغاتی	تجزیه و تحلیل موقعیتهای بازاریابی ۲
۶	۴		- رسانه‌های نوشتاری، سبک و روش، انتشار مطالب و تیراژ در مرکز و شهرستانها - رسانه‌های شنیداری، برنامه‌ها، تیراژ در مرکز و شهرستانها - رسانه‌های دیداری و شنیداری، شبکه‌ها، برنامه‌ها، میزان علاقمندی و گرایش مخاطبان و تیراژ - رسانه‌های محیطی، انواع، مکان جغرافیایی، میزان گرایش و توجه مردم - شبکه‌های اجتماعی و اینترنت	تحقيق در مورد رسانه‌ها ۳
۱۰	۳		روشهای تحقیق در بازار و ملاحظات و رعایت اصول اخلاقی در تحقیقات بازاریابی مطالعه مشکلات تحقیقات بازاریابی، مشکلات فرهنگی، مشکلات فنی، مشکلات سیاسی و مشکلات بودجه و ...	تحقيق در مورد مخاطبان ۴
-	۲		معرفی واژه‌ها و اصطلاحات انگلیسی مرتبط با درس در طول دوره	واژه‌های انگلیسی ۵

ج: منبع درسی:

- روستا، دکتر احمد، تحقیقات بازاریابی (جزوه درسی)، سازمان مدیریت صنعتی.
- فاستر، مری (۱۳۸۰)، مبانی تحقیقات بازاریابی، مترجم: بهرام صنعتی طراح، تهران: انتشارات مبلغان، چاپ سوم.
- مال هارترا، نارش (۱۳۷۸)، تحقیقات بازاریابی، مترجم: محمود زنجانی، تهران: انتشارات سازمان مدیریت صنعتی.
- کاتلر، فیلیپ/ گری، آرمسترانگ (۱۳۸۹)، اصول بازاریابی، مترجم: علی پارسانیان، تهران: انتشارات فرا.



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: تحقیقات بازاریابی

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، بازرگانی، تحقیقات و پژوهشگر اجتماعی با سابقه کار در زمینه بازاریابی

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز::

- حداقل سالیان تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سالیان تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب ■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی

■ خوب ■ میزان تسلط به رایانه: عالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد      ۲- صندلی ۳۲ عدد      ۳- میز و صندلی مدرس

و...

۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ■، تمرین و تکرار ■، آزمایشگاهی ■، کارگاهی ■، پژوهشی گروهی ■، مطالعه موردي ■، بازدید ■، فیلم و اسلاید ■ و سایر با ذکر مورد .....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی ■، آزمون شفاهی ■، ارایه پژوهه ■،

ارایه نمونه کار ■ و ..... سایر روشهای با ذکر مورد .....



نام درس: مدیریت بازاریابی جهانی

پیش نیاز / همنیاز: -

عملی	نظری	
۱	۱	واحد
۳۲	۱۶	ساعت

الف: هدف درس: دانشجو با چگونگی مدیریت بازار در سطح بین الملل آشنا شود.

ب: سر فصل آموزشی:

زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	رئوس مطالب و ریز محتوا		ردیف
			ریز محتوا	رئوس مطالب	
-	۴		مقدمه‌ای بر بازاریابی جهانی - اصول، مفهوم، اهمیت بازاریابی جهانی - سطوح مختلف بازاریابی جهانی - جهت‌گیریهای مدیریت شرکتهای بین‌المللی	بازاریابی جهانی	۱
۱۰	۸		شناخت بازارها و خریداران جهانی و راهبردهای ورود به بازارهای جهانی	محیطهای بازاریابی	۲
			محیطهای اقتصادی در بازارهای جهانی		
			محیطهای اجتماعی و فرهنگی در بازارهای جهانی		
			محیطهای سیاسی، قانونی و نظارتی در بازاریابی جهانی		
			تقسیم بازارها، تعیین بازارهای هدف و تثبیت موقعیت در بازارهای جهانی		
۱۲	۸		نظم‌های اطلاعات بازاریابی جهانی و تحقیقات	مدیریت بازاریابی	۳
			منبع‌یابی: صادرات و واردات		
			تصمیم‌گیری در مورد عرضه محصولات به بازارهای جهانی		
			راهبرد ارتباطات و تبلیغات در بازارهای جهانی، تصمیم‌گیری در مورد نام‌گذاری و قیمت‌گذاری محصولات در بازارهای جهانی		
			شناخت رقبا و کانالهای توزیع در بازارهای جهانی		
			کانالهای توزیع فیزیکی در بازارهای جهانی		
			تصمیم‌گیری در مورد ارتباطات بازاریابی جهانی		
			رهبری، سازماندهی و کنترل فعالیتهای بازاریابی جهانی		
			آینده بازاریابی جهانی		
۱۰	۶		بازاریابی موتورهای جستجو، جمع آوری اطلاعات مشتریان بالقوه، بازاریابی ایمیلی، بازاریابی رسانه‌های اجتماعی، پرداخت به ازای هر کلیک، بازاریابی محتوایی، تحلیلها	بازاریابی اینترنتی	۴
-	۴		معرفی واژه‌ها و اصطلاحات انگلیسی در طول دوره	واژه‌های انگلیسی	۵

ج: منبع درسی:

- مک فبث، شون (۱۳۹۲)، مهارت‌های ارتباط موثر و بازاریابی رایانمه‌ای، مترجمان محمد سلطانی فر، شهناز هاشمی، ناصر اسدی، تهران: سیماهی شرق.



-فیس، باب ام و اشتروب، ول夫 گانگ(۱۳۹۲)، روانشناسی تبلیغات، مترجمان محسن شاهین پور و سمية اولی، تهران: سوره مهر.  
-آنجلین جی. کلوس (۱۳۹۲)، رفتار مصرف کننده آنلاین، مترجمان محسن شاهین پور و سمية اولی، تهران: سوره مهر.

-Clobal Marketing Management

-Warren J. Keegan, ۱۹۹۹ Six th Edition by prentice Hall Inc.

- ابراهیمی، دکتر عبدالحمید(۱۳۸۳)، بازاریابی جهانی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی
- خلیل، طارق(۱۳۸۱)، مدیریت تکنولوژی، رمز موفقیت در رقابت و خلق ثروت، مترجم؛ سید کامران باقری و ماهور ملتپرست، تهران: انتشارات متن
- کاتلر، فیلیپ(۱۳۸۰)، دایرۀ المعارف بازاریابی، مترجمان؛ عبدالمجید ابراهیمی و هرمز مهرانی احمددرخشان، تهران: انتشارات آن، چاپ اول
- اسماعیل پور، حسن (۱۳۸۳)، مدیریت بازاریابی بین المللی، تهران: نشرات نگاه دانش، چاپ چهارم
- اختر، اس. اج (۱۳۸۰)، بازاریابی جهانی، مترجمان؛ حسن اسماعیل پور و محسن نجفیان، تهران: انتشارات نگاه دانش

#### د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: مدیریت بازاریابی جهانی

##### ۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی، نام رشته/رشته های تحصیلی متخصص: کارشناسی ارشد مدیریت بازاریابی و بازرگانی، اقتصاد

- گواهی نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز::

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

- میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی  خوب

- میزان تسلط به رایانه: عالی  خوب

##### ۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی(کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد ۲- صندلی ۳۲ عدد

.... و

۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ، مباحثه‌ای ، تمرین و تکرار ، آزمایشگاهی ، کارگاهی ، پژوهشی گروهی ، مطالعه موردي ، بازدید ، فیلم و اسلاید  و سایر با ذکر مورد .....

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ، آزمون عملی ، آزمون شفاهی ، ارایه پروژه ، ارایه نمونه کار  و ..... سایر روشها با ذکر مورد .....



**دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری**

نام درس: برنامه ریزی بازاریابی  
پیش نیاز/هم‌نیاز: -

عملی	نظری	
۱	۱	واحد
۳۲	۱۶	ساعت

الف: هدف درس: دانشجو بتواند برای بازاریابی کالایی بازاریابی مناسب انجام دهد.

ب: سو فصل آموزشی:

رده‌ف	رئوس مطالب	رئوس مطالب و ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)
		ریز محتوا	
-	۸	تعریف برنامه ریزی بازاریابی و نقش و اهمیت آن تدوین اهداف بازاریابی (بخش‌های روابط عمومی و تبلیغ و تنظیم برنامه مورد لزوم) بازاریابی و تجزیه و تحلیل رفتار مصرف‌کنندگان، خریداران و شناخت بازار، مقاطع بازار، تقسیم‌بندی بازار، انتخاب بازارهای هدف و کانالهای توزیع و ...	کلیات
۱۶	۱۶	مدلهای برنامه ریزی بازاریابی و به کارگیری الگوها و مدل‌های نوین برنامه ریزی استراتژیک بازاریابی الگوی مالکوم مکدونالد، الگوی ویلیام جی استنتون، الگوی فیلیپ آرمستانگ، الگوی هنری آسایل، الگوی ویلیام ام پراید و اویسی فرایل بررسی مقایسه‌ای الگوها و مدل‌های برنامه ریزی استراتژیک بازاریابی توصیف و تبیین فرآیند و محتوای برنامه ریزی استراتژیک بازاریابی و ارائه یک سیستم برنامه ریزی گام به گام - مباحث کلیدی برنامه ریزی بازاریابی - ارائه سیستم برنامه ریزی بازاریابی - طراحی پرسشنامه‌های متداول در برنامه ریزی‌های بازاریابی تمهیدات و تدبیر مورد نیاز برای اجرای برنامه‌های بازاریابی	مدلهای برنامه ریزی بازاریابی
۱۶	۶	نقش ترویج در بازاریابی روشهای ترویجی کالا، ابزارهای ترویج کارا و واکنش مشتری تدوین اهداف ترویجی، راهبردهای ترویجی، هزینه‌ها و مخارج، بودجه‌بندی و عوامل در تدوین آمیخته ترویج	برنامه ریزی برای ترویج کالا
-	۲	آشنایی با واژه‌های و اصطلاحات انگلیسی در طول دوره	واژه‌های انگلیسی

ج: منبع درسی:

- بلوریان تهرانی، محمد (۱۳۸۰)، بازاریابی و مدیریت بازار، تهران: نشر موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازرگانی
- آنجلین جی. کلوس (۱۳۹۲)، رفتار مصرف کننده آنلاین، مترجمان محسن شاهین پور و سمیه اولی، تهران: سوره مهر.
- رنجبران، بهرام (۱۳۷۸)، بازاریابی و مدیریت بازار، تهران: ناشر موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازرگانی
- علی‌اکبر اسلام (۱۳۸۵)، برنامه ریزی بازاریابی، تهران: ناشر موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازرگانی، چاپ دوم
- کاتلر، فیلیپ اگری، آرمستانگ (۱۳۸۹)، اصول بازاریابی، مترجم: علی پارسانیان، تهران: انتشارات فرا.
- کاتلر، فیلیپ (۱۳۷۹)، کاتلر در مدیریت بازار، مترجم: عبدالرضا رضایی‌نژاد، تهران: نشر فردا



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: برنامه ریزی بازاریابی

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناسی ارشد مدیریت بازاریابی و بازرگانی

- گواهی‌نامه‌ها و یا دوره‌های آموزشی مورد نیاز:

- حداقل سابقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس

- حداقل سابقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):

■ خوب      □ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی

■ خوب      □ میزان تسلط به رایانه: عالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کارعملی) ۲ نفره)

- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع

- فهرست ماشین‌آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:

۱- وايت برد      ۲- صندلی ۳۲ عدد      ۳- میز و صندلی مدرس

و...

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ■، تمرین و تکرار □، آزمایشگاهی □، کارگاهی □، پژوهشی گروهی □، مطالعه

موردی □، بازدید □، فیلم و اسلاید □ و سایر با ذکر مورد ..... .

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی □، آزمون شفاهی □، ارایه پژوهه □،

ارایه نمونه کار □ و ..... سایر روشها با ذکر مورد ..... .



عملی	نظری		نام درس: حقوق و قوانین بازاریابی پیش نیاز/هم‌نیاز: -
-	۲	واحد	
-	۳۲	ساعت	

الف: هدف درس: دانشجو با قوانین حوزه بازاریابی آشنا و از حقوق مرتبط آگاه شود.

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب	رئوس مطالب و ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)
ردیف	رئوس مطالب	ریز محتوا	عملی نظری
۱	کلیات	حقوق بازاریابی، (مفاهیم، تعاریف، اصطلاحات) مبانی حقوق و قوانین بازاریابی در ایران و جهان تجارت و مقررات آن در اسلام تاریخچه حقوق و قوانین تجارت در ایران	۸
۲	فواین	مقررات تجارت جمهوری اسلامی ایران آشنایی با گمرک و قوانین حاکم بر آن جایگاه بازاریابی در قوانین ج.ا.ا. حقوق مصرف‌کننده و روش‌های حمایت از آن حقوق تولیدکننده و روش‌های حمایت از آن حقوق عرضه‌کننده و روش‌های حمایت از آن قوانين تجارت جهانی و جایگاه بازاریابی در آن آشنایی با WTO ، اهمیت و نقش این سازمان بین‌المللی مناقصات ملی و بین‌المللی	۲۴

ج: منبع درسی:

- قانون تجارت جمهوری اسلامی ایران
- قانونی اساسی ج.ا.ا. (بخش اقتصاد)
- قوانین تجارت و بازاریابی بین‌المللی (W.T.O) و ...
- مجلس شورای اسلامی(۱۳۸۲)، مجموعه قوانین مالیاتی کشور، از سال ۵۷ تا ۸۱، تهران: مرکز پژوهش‌های مجلس
- مصوبات شورای عالی اقتصادی



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: حقوق و قوانین بازاریابی
۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):
- حداقل مدرک تحصیلی دانشگاهی: کارشناسی ارشد مدیریت بازاریابی و بازرگانی مسلط به قوانین و حقوق بازاریابی و کارشناس ارشد حقوق با ۳ سال سابقه کار در این حوزه
- گواهی نامه ها و یا دوره های آموزشی مورد نیاز::
- حداقل ساقه تدریس مرتبط (به سال): ۲ سال سابقه کار یا ۲ سال سابقه تدریس
- حداقل ساقه تخصصی در حوزه شغلی مورد نظر (با ذکر حوزه شغلی به سال):
■ خوب ■ میزان تسلط به زبان انگلیسی: عالی
■ خوب ■ میزان تسلط به رایانه: عالی
۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و گروههای آزمایشگاهی و کارگاهی (کار عملی) ۲ نفره)
- مساحت مورد نیاز: ۱- کلاس ۳۰ مترمربع
- فهرست ماشین آلات و تجهیزات، وسایل و امکانات مورد نیاز:
۱- وايت برد
۲- صندلی ۳۲ عدد
۳- میز و صندلی مدرس
... و
۳- روش تدریس وارائه درس: سخنرانی ■، مباحثه‌ای ■، تمرین و تکرار ■، آزمایشگاهی ■، کارگاهی ■، پژوهشی گروهی ■، مطالعه موردنی ■، بازدید ■، فیلم و اسلاید ■ و سایر با ذکر مورد ..... .
۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی ■، آزمون عملی ■، آزمون شفاهی ■، ارایه پژوهه ■، ارایه نمونه کار ■ و ..... سایر روشها با ذکر مورد ..... .



## فصل چهارم

### سرفصل و استانداردهای اجرای دروس آموزش در محیط کار



۱	واحد	نام درس: کاربینی (بازدید)
۳۲	ساعت	پیش نیاز/هم‌نیاز: از زمان پذیرش دانشجو تا پیش از پایان نیمسال اول

الف: اهداف عملکردی(رفتاری)

ردیف	اهداف عملکردی(رفتاری)
۱	شناخت مشاغل مورد نظر
۲	تشریح جریان کار و فعالیتها
۳	شناخت مواد، تجهیزات، ابزار و ماشین آلات مربوط
۴	شناخت جایگاه، شغلی مورد نظر و نقش آن در ماموریت آن حوزه شغلی
۵	شناخت موضوعات و مسائل جانبی شغل مورد نظر مانند اینمنی، اقتصادی، سختی و پیچیدگی کار و ...
...	

ب: فضا(محیط) اجرا:

کانونهای تبلیغاتی، واحد تبلیغات روابط عمومی‌ها، واحد تبلیغات رسانه‌ها ترجیحاً در بخش تجاری

ج: برنامه اجرایی:

۱. برگزاری جلسه اول با هدف تشریح درس، توضیحات کلی درخصوص رشته و برنامه اجرایی آن به مدت ۸ ساعت
۲. بازدید از محیط کار مطابق اهداف عملکردی به مدت ۱۰ تا ۱۵ ساعت
۳. تهیه و ارائه گزارش کاربینی توسط دانشجو به مدت ۲۰ تا ۲۲ ساعت به شرح زیر:
  - تهیه گزارش
  - تنظیم گزارش در قالب پاورپوینت
  - ارائه گزارش در کلاس به مدت ۳۰ تا ۴۵ دقیقه
  - بحث و بررسی گزارش دانشجو و راهنمایی مدرس
  - و در جلسه آخر در صورت نیاز دعوت از متخصص موضوع از محیط کار

د: شرایط مدرس کاربینی:

کارشناس ارشد علوم ارتباطات اجتماعی با سه سال سابقه تدریس یا سابقه کار



۲	واحد	نام درس: کارورزی ۱
۲۴۰	ساعت	پیش نیاز/هم‌نیاز: پایان نیمسال دوم

الف) اهداف عملکردی(رفتاری):

ردیف	اهداف عملکردی(رفتاری)
۱	اهداف تبلیغ را تعیین می‌کند. استراتژی تبلیغ را با توجه به مخاطب و شرایط بازار و رقبا مشخص نماید ابزار تبلیغ را مشخص کند محصول رقیب را بشناسد تقویم اجرایی پروژه را تعیین کند بودجه تبلیغ را در نظر داشته باشد ایده پردازی داشته باشد
۲	طرحهای تبلیغاتی را ارزیابی کند تأثیر تبلیغات را بستجد
۳	محتوای فنی تبلیغات را کنترل کند مبازه تبلیغاتی در سطح محلی و ملی انجام دهد بازار مصرف و مخاطب را بشناسد مدیریت تبلیغ را به عهده بگیرد
۴	اصول مدیریت بداند و کانون تبلیغاتی را مدیریت نماید قوانين و مقررات تبلیغات و ارتباطات جمعی را بداند با اصول تاسیس کانونهای تبلیغاتی آشنا باشد جلسات مذاکره را هدایت نماید
۵	تیزر تبلیغاتی تولید نماید(شنايداری و تصویری) تبلیغات اینترنتی تولید نماید. تبلیغات انیمیشن تولید نماید.

ب: فضا(محیط) اجرا:

کانونهای تبلیغاتی، واحد تبلیغات روابط عمومی‌ها، واحد تبلیغات رسانه‌ها



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

ج: برنامه اجرایی:

ردیف	شرح فعالیت کارورز	مدت زمان (ساعت)	اهداف عملکردی مرتبط	شغل
۱				
۲				
۳				
۴				
۵				
...				

د: شرایط سرپرست و مدرس کارورزی:

شرایط سرپرست:

مدیر، معاون یا کارشناس مسئول در واحد کارورزی

شرایط مدرس:

کارشناس ارشد علوم ارتباطات اجتماعی با سه سال سابقه تدریس یا سابقه کار



دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

۲	واحد	نام درس: کارورزی ۲
۲۴۰	ساعت	پیش نیاز/هم‌نیاز: پایان دوره (پس از اتمام کلیه دروس)

الف: اهداف عملکردی(رفتاری):

ردیف	اهداف عملکردی(رفتاری)
۱	گرایش فرهنگی کالاهای فرهنگی را بشناسد برای کالاهای فرهنگی بازاریابی کند
۲	گرایش سیاسی: بتواند فعالیت سیاسی و تبلیغات سیاسی انجام دهد.
۳	گرایش تجاری از قوانین و حقوق بازاریابی مطلع باشد. برای بازاریابی ، شیوه‌های مختلف تبلیغات را مدیریت نماید.

ب: فضا(محیط) اجرا:

کانونهای تبلیغاتی ، واحد تبلیغات روابط عمومی‌ها، واحد تبلیغات رسانه‌ها

ج: برنامه اجرایی:

ردیف	شرح فعالیت کارورز	مدت زمان (ساعت)	اهداف عملکردی مرتبط	شغل
۱				
۲				
۳				
۴				
۵				
...				



## دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری

د : شرایط سرپرست و مدرس کارورزی:

شرایط سرپرست:

مدیر، معاون یا کارشناس مسئول در واحد کارورزی

شرایط مدرس:

کارشناس ارشد علوم ارتباطات اجتماعی با سه سال سابقه تدریس یا سابقه کار



## ضمیمه



**دوره کارشناسی حرفه‌ای مدیریت تبلیغات تجاری**

**مشخصات تدوین کنندگان:**

**سازمان تدوین کننده:**

**گروه تدوین کننده: مرکز آموزش علمی - کاربردی فرهنگ و هنر واحد ۴۱**

ردیف	نام و نام خانوادگی	مدرک تحصیلی	شغل (حرفه)	شماره تماس	ملاحظات
۱	شهرناز هاشمی	دکتری	مدرس دانشگاه جامع علمی کاربردی، عضو هیئت علمی سازمان پژوهش و برنامه ریزی آموزش و پرورش		
۲	محمد سلطانی فر	دکتری	مدیر مرکز آموزش علمی - کاربردی فرهنگ و هنر واحد ۴۱ - مدیر گروه رشته علوم ارتباطات اجتماعی دوره دکتری، واحد علوم تحقیقات		
۳	مصطفمه صادقی	کارشناس ارشد	کارشناس مسئول برنامه ریزی و دبیر گروه فرهنگ و هنر		

